



つなぐITコンソーシアム 会員企業製品等紹介資料

2026年7月時点

目次

1. つなぐITコンソーシアムの設立と活動について
2. 会員一覧
3. 会員企業関連資料（企業概要、製品概要、活用事例）
 - ① 株式会社スマイルワークス
 - ② 株式会社オービックビジネスコンサルタント（OBC）
 - ③ 株式会社エクス
 - ④ 株式会社グローバルワイズ
 - ⑤ パティオシステムズ株式会社
 - ⑥ 株式会社OSK
 - ⑦ ピー・シー・エー株式会社
 - ⑧ 応研株式会社

1. つなぐITコンソーシアムの設立と活動について

平成28年度補正予算事業の実証検証に参加したITベンダーを中心に、中小企業共通EDIの普及推進を目的にとして、平成30年4月に「つなぐITコンソーシアム」が結成された。

コンソーシアムは、中小企業共通EDIを中心とした、システムで生産性向上を目指す中小企業を、EDIプロバイダー、アプリケーションベンダー、ツールベンダー、ITコーディネータ他とともに導入検討から運用までのサポートを行うことを推進する民間団体です。



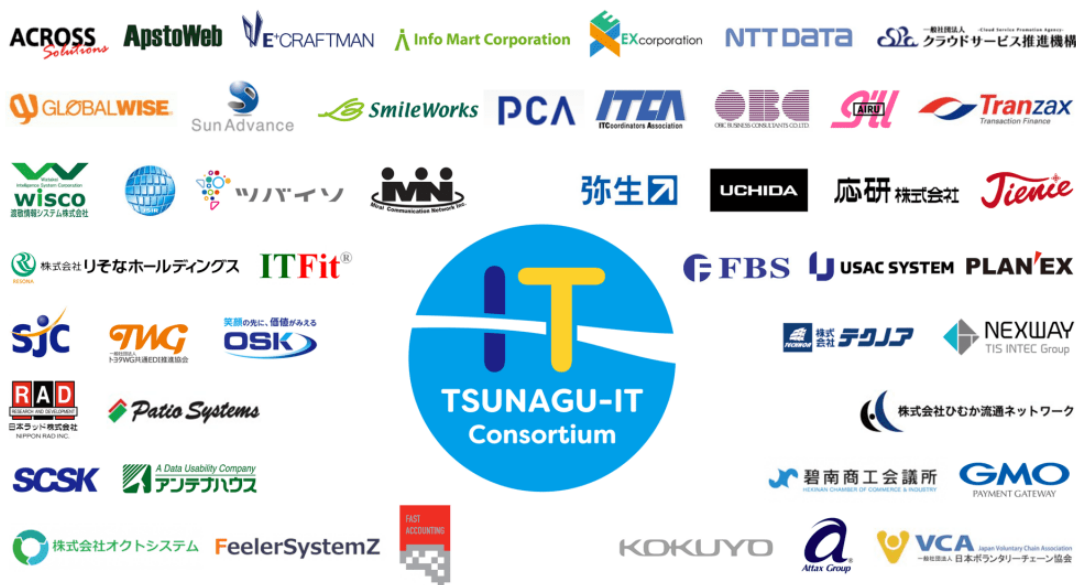
名誉会長：小島洋一郎

(小島プレス工業(株) 相談役)

代表幹事：伊原栄一

((株) グローバルワイズ取締役会長)

事務局：ITコーディネータ協会



つなぐITコンソーシアム メンバー当初十数社からスタートし、現在は40社以上が参加しており
現在も新たな会員も増えております。

※個人会員も参画。

詳しくは以下URLで

<https://tsunagu-cons.jp/>

(参考) 中小企業共通EDIの実証事業について

平成28年度経営力向上・IT基盤整備支援事業
(次世代企業間データ連携調査事業)

- 6業界（自動車、水インフラ、農林水産、輸出、卸・小売、サービス）、5地域（北海道、東京、静岡、愛知、大阪）での様々な中小企業が参加した**12事業の実証事業**を実施。**中小企業共通EDIの汎用性と生産性向上効果（業務時間削減効果平均53.3%）を確認。**
- プロジェクトの一部では、受発注に加えて、決済情報との連携、生産管理情報との連携、物流のトレーサビリティとの連携などに取り組み。

プロジェクト名	業務時間削減効果
01.水産PJ	62.0%
02.北海道PJ	64.4%
03.大阪PJ	89.6%
05.業務品.PJ	31.8%
06.豊田PJ	65.6%
07.碧南PJ	32.2%
08.サービス業PJ	90.9%
09.自動車PJ	56.1%
10.多摩PJ	64.9%
11.水インフラPJ	53.9%
12.静岡PJ	4.1%
全体平均(※)	49.2%
中小企業平均(※)	53.3%

※実証参加企業数：大企業17社、中小企業50社、合計67社。（受注、発注の別による重複計上あり。
「04.貿易PJ」は特殊な取引のため、集計対象外。）

（平成28年度経営力向上・IT基盤整備支援事業（次世代企業間データ連携調査事業）調査報告書 <https://www.chusho.meti.go.jp/keiei/gijut/2019/190403ed101.pdf>）

主な実証概要

05.業務品の卸・小売

発注：（株）ツチハシ（業務品卸商社）他
→受注：花王プロフェッショナルサービス（株）



業務品を提供する大手企業と業務品を扱う卸・小売業の受発注を対象とした実証事業。仕入先への発注がデータ化され、業務の効率化を実現。

06.豊田商工会議所

発注：豊田商工会議所
→受注：（株）サン・プロテック（印刷業）



豊田商工会議所の会員企業間の受発注を対象とした実証事業。EDI導入により、検収業務の効率化を実現。

07.碧南商工会議所

発注：日進工業（株）（製造業）
→受注：（有）杉文（文具小売業）



碧南商工会議所の会員企業間の受発注を対象とした実証事業。FAX発注の多い中小零細仕入れ先向けに専用タブレットアプリにより業務の効率化を実現。

09.自動車業界

発注：（株）西浦化学（部品製造業）
→受注：（株）鈴木化工（部品製造業）



トヨタ関連の自動車部品2次・3次仕入先を対象とした実証事業。簡易的なかんばん発注クラウドサービスにより在庫数の低減、調達業務の効率化を実現。

2. つなぐITコンソーシアム 会員企業 (2026年7月時点)

種別	#	会員名	資料番号
正会員	1	特定非営利活動法人ITコーディネータ協会	－
正会員	2	株式会社アイル	－
正会員	3	株式会社アプストウェブ	－
正会員	4	石田データサービス株式会社	－
正会員	5	株式会社イークラフトマン	－
正会員	6	株式会社インフォマート	－
正会員	7	株式会社内田洋行	－
正会員	8	株式会社エクス	③
正会員	9	S C S K 株式会社	－
正会員	10	株式会社N T T データ	－
正会員	11	応研株式会社	⑧
正会員	12	株式会社オービックビジネスコンサルタント (OBC)	②
正会員	13	株式会社O S K	⑥
正会員	14	一般社団法人クラウドサービス推進機構	－
正会員	15	株式会社グローバルワイズ	④
正会員	16	株式会社国際システム	－
正会員	17	株式会社サンアドバンス	－
正会員	18	株式会社スマイルワークス	①
正会員	19	株式会社商工組合中央金庫	－
正会員	20	株式会社テクノア	－
正会員	21	一般社団法人トヨタWG共通EDI推進協会	－
正会員	22	T r a n z a x 株式会社	－
正会員	23	ナウレッジ株式会社	－

正会員	24	株式会社日本 S I 研究所	－
正会員	25	パティオシステムズ株式会社	⑤
正会員	26	ピー・シー・エー株式会社	⑦
正会員	27	株式会社ひむか流通ネットワーク	－
正会員	28	株式会社ミライコミュニケーションネットワーク	－
正会員	29	ユーザックシステムズ株式会社	－
正会員	30	株式会社りそなホールディングス	－
正会員	31	渡敬情報システム株式会社	－
賛助会員	32	株式会社アタックス	－
賛助会員	33	コクヨ株式会社	－
賛助会員	34	株式会社イーポート	－
特別会員	35	一般社団法人日本ボランタリーチェーン協会	－
特別会員	36	一般社団法人全日本特殊鋼流通協会	－
特別会員	37	全国鉄鋼販売業連合会	－
特別会員	38	全国厚板シェアリング工業組合	－
特別会員	39	共通EDI推進サポータネットワーク	－
特別会員	40	一般社団法人全国設備業DX推進会	－
特別会員	41	日本IBM	－
特別会員	42	一般社団法人IT経営コンサルティング九州	－
個人会員	43	岡田浩一（明治大学）	－
個人会員	44	景山傑（景山産業株式会社）	－
個人会員	45	兼子邦彦（(一社)クラウドサービス推進機構）	－
個人会員	46	川内晟宏（プロセス経営研究所）	－
個人会員	47	小島洋一郎（小島プレス工業株式会社）	－
個人会員	48	田中斉（株式会社ハートコンピューター）	－
個人会員	49	野村 篤志	－

個人会員	50	近藤圭（四国生産性本部）	－
個人会員	51	小池明（イドモ株式会社）	－

3. 会員企業関連資料

（企業概要、製品概要、活用事例）

① 株式会社スマイルワークス

共通EDIとレガシーEDIとの変換／連携を実現
クラウドERP＋データ連携ゲートウェイ
概要説明資料
2026/5/25

株式会社スマイルワークス

会社概要及び取得認証

株式会社スマイルワークス

- 所在地 : 東京都千代田区神田猿樂町2-8-16
- 連絡先 : TEL:03-5620-9710
- URL : <https://www.smile-works.co.jp/>
- 資本金 : 100,000,000円
- 代表 : 坂本 恒之

【主な事業】

- クラウドERP+電子取引+金融連携事業

【主な実績】

- 経産省：J-SaaS事業
- 総務省：SaaS連携高度利活用事業
- 中小企業庁：次世代データ連携基盤事業
- 金融庁「電子決済代行業」登録
- 日本商工会議所「原産地証明書」決済システム
- みずほ銀行へ「みずほERP」をOEM提供
- 金融庁より「銀行サービス」事業として認定
- デジタル庁「取引と決済連携WG」委員
- 流通BMSと共通EDIの自動変換/連携サービス
- デジタル庁「GBizID」認証連携事業にて採択
- 既存EDIとの自動変換／連携サービス開始



金融庁が銀行システムとの連携可能な事業者としてSmileWorksを「電子決済代行業」として登録しています。



あずさ監査法人にて、金融庁のFISCガイドラインに則った運用が実現されていることを第三者監査を行っています。

あずさ監査法人



JiIMA（日本書情報マネジメント協会）が電子帳簿保存法対応システムとしてSmileWorksを認定しています



中小企業庁が推進する共通EDI(電子取引)の対応製品及び対応プロバイダーとしてITCA(特定非営利活動法人ITコーディネータ協会)よりが認定されてます。



SmileWorksは「ISMS(ISO/IEC 27001)」に認証を取得しています。

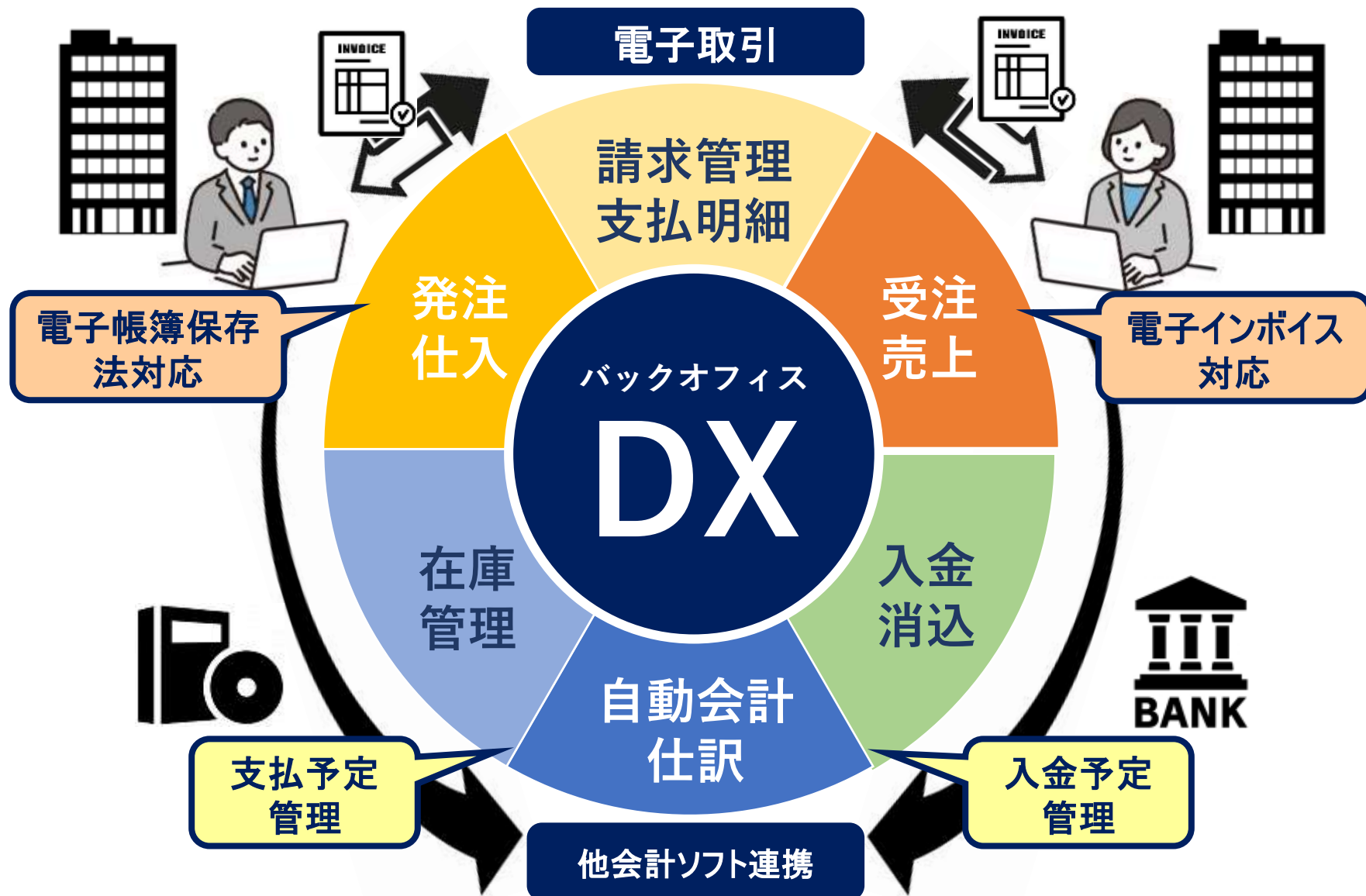


SmileWorksは「SOC2」に準拠したプラットフォームで提供されています。

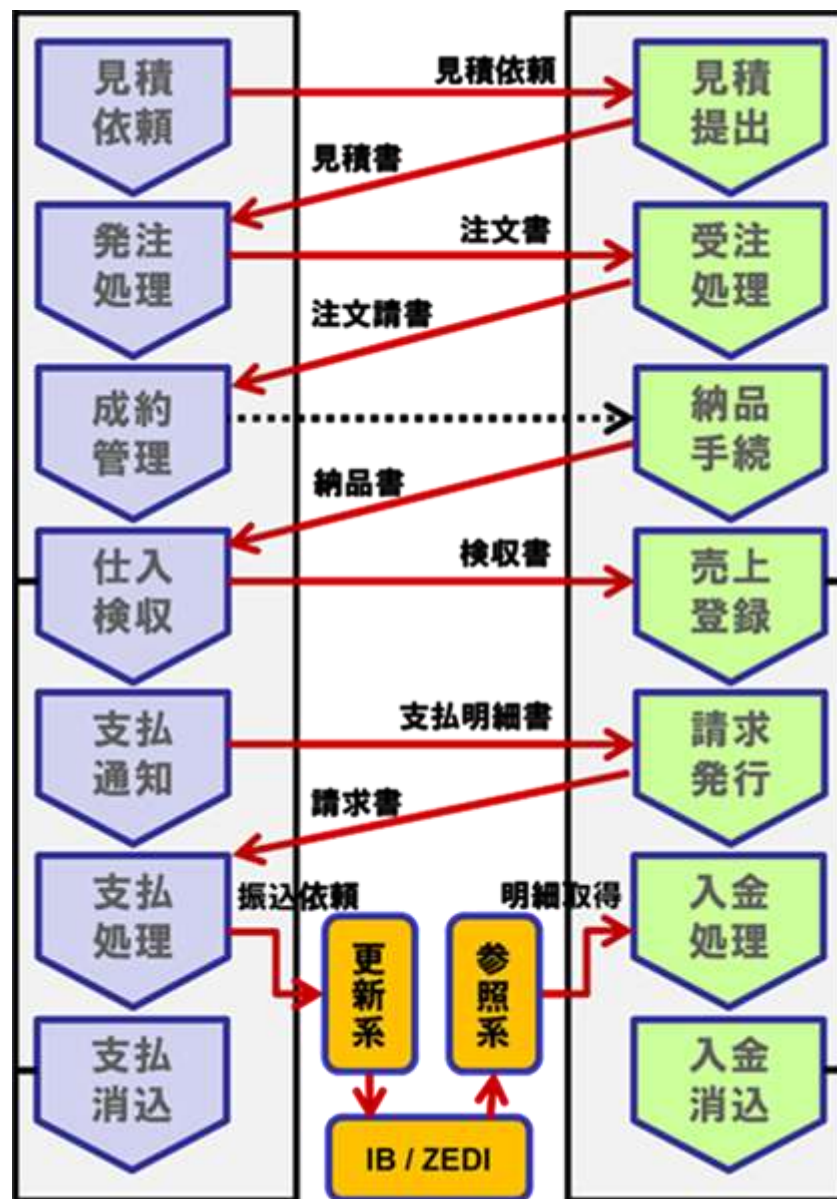
SmileWorksはJIPDEC（一般財団法人日本情報経済社会推進協会）が「個人情報保護法」に基づく情報管理体制の監査で認定を取得しています。

クラウドERP「SmileWorks」機能概要

[国際標準:CEFACT/PEPPOL(JP-PINT)]



クラウドERPでのEDIデータ連携機能



【異なるEDIデータを自動変換／連携！】

- 電子インボイス及び電帳法対応！
- ebXML/JX/TCPIP/AS2/OFTP2/SFTPなどに対応
- 異なるEDIフォーマットを自動変換／連携可能
- 複数の異なるEDIデータをクラウドERPで一元管理
- EDI以外のメール／FAXなどの受発注も管理可能
- オプションにて複数倉庫での在庫管理・棚卸も可能
- 入金予定管理／支払予定管理も自動作成
- 銀行連携オプションで自動入金消込も可能

データ連携ゲートウェイの活用事例

クラウドERPに相互連携

品名	数量	単価	金額	仕入先	得意先
商品A	100	1000	100000	会社A	会社B
商品B	200	2000	400000	会社C	会社D
商品C	300	3000	900000	会社E	会社F
商品D	400	4000	1600000	会社G	会社H
商品E	500	5000	2500000	会社I	会社J

データ連携ゲートウェイ

法人認証

データ自動
変換エンジン

個別のデータフォーマットを変換する
マッピングテーブルを設定して自動変
換可能とする

データフォーマットの変換
(共通EDI/既存EDIなど)

クラウドERPに流通BMSの送受信データ
を自動反映
★複数バイヤー／複数EDIフォーマット
データも一括で管理可能！

中小企業
共通EDI

クラウドERP

中小
企業

中小
企業

三生
医薬

多画面問題を抱える中小企業

<EDI連携対象データ>

受発注データ (共通EDI←流通BMS)

(共通EDI→流通BMS) 請求データ

ebXML-MS

BMS

EDI-B

EDI-C

コス
トコ

スギ
薬局

発注
企業

発注
企業

既存EDI利用企業

中小企業ユーザは、クラウドERP
の画面上で複数EDIのデータに加
えてEDI以外の受発注データも一
丸管理可能

受発注/販売/仕入データを一元管理

ホーム

販売

会計

給与

設定

第6期(当期) : 2024年04月01日 - 2025年03月31日

画面解説

取引情報

明細

EDIメッセージ

送信

依頼

印刷

コピー

その他

新規作成

消費税: 伝票計

買掛金残高: 77,000

商品コード

商品名

数量

発注単価

JANコード

商品名 (下段)

単位

(残数)

発注単価(本体)

C-0002

1,000.00

50

商品名 (下段)

単位

(1,000.00)

500

C-0003

500.00

400

商品名 (下段)

単位

(500.00)

400

500,000

200,000

200,000

備考

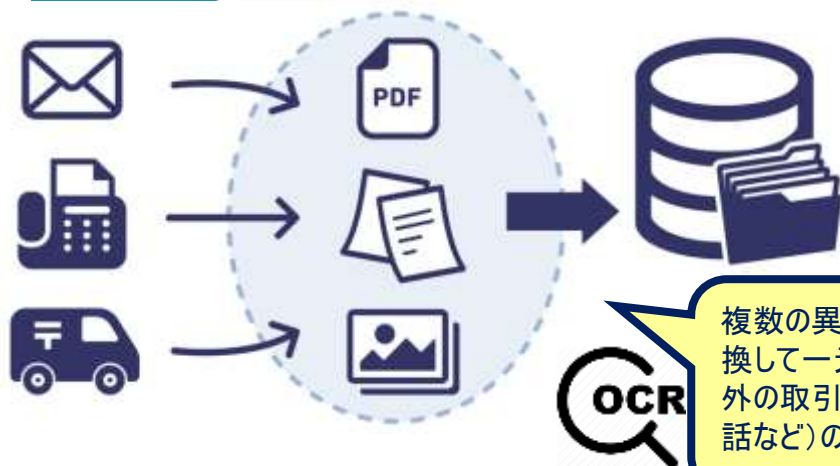
課税(標準)

外税

メール送信

メールで送信

メール送信の他「EDI送信」機能を標準機能として提供！
※オプションで「FAX送信」「郵送」も利用可能



複数の異なるEDIデータを自動変換して一元管理した上で、EDI以外の取引情報(メール/FAX/電話など)の情報も一元管理可能

単位: 円		
税	合計 (税込)	
70,000		770,000
保存する		

データ連携ゲートウェイ利用料金表

<流通BMS連携>

- 初期マッピング費用 : 無料
- 個別設定＋テスト : 100,000円／ データ種(5データ種で50万円)
- 月額基本費用 : 20,000円／月／バイヤーまたはサプライヤー
※データ種は複数種あっても同額
※トランザクションによる従量課金なし

<他のレガシーEDI連携>

※流通BMS以外のレガシーEDIとSmileWorksの連携費用

- 初期マッピング費用 : 1,000,000円～(個別見積)
- 個別設定＋テスト : 100,000円／ データ種(5データ種で50万円)
- 月額基本費用 : 20,000円／月／バイヤーまたはサプライヤー
※データ種は複数種あっても同額
※トランザクションによる従量課金なし



クラウド活用による次世代経営へ！

3. 会員企業関連資料

（企業概要、製品概要、活用事例）

② 株式会社オービックビジネスコンサルタント （OBC）

会社概要

会 社 名	株式会社オービックビジネスコンサルタント（OBC）
本 社 所 在 地	東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー
代 表 者	代表取締役 和田成史（わだ しげふみ）
設 立	1980年（昭和55年）12月
会 社 H P	https://www.obc.co.jp/
市 場 名	東京証券取引所 プライム市場（証券コード：4733）
資 本 金	105億1,900万円
売 上 高	514億2,400万円（2026年3月期）
従 業 員 数	1,356名（2026年4月1日現在、臨時雇用者数含む）
事 業 内 容	企業業務に関するソリューションテクノロジーの開発メーカーとして、 パートナー企業を通して、お客様の業務効率化に貢献するクラウド サービス等を提供
事 業 所	札幌・仙台・関東・東京・横浜・静岡・名古屋・金沢 大阪・広島・福岡
開発センター	東京（体制：常時400名規模）
サポーター センター	東京（体制：常時300席規模）

お客様と成長を続ける 奉行シリーズ 国内企業 累計82万導入

業務クラウド国内No.1ブランド「奉行クラウド」

小規模・中小企業向け
基幹業務クラウド



中堅・上場企業向け
SaaS型 ERP



従業員向け
働き方改革ソリューション



成長企業向け
専門業務を支えるAIパートナー



ERP(統合基幹業務システム)部門

日経コンピュータ 2025年9月4日号
顧客満足度調査 2025-2026

ERP(統合基幹業務システム)部門 第1位

OBC、7年連続 通算 18回目の第1位を獲得
(受賞年：2005～2011年、2014年～2017年、2019年～2025年)



人事・HR テック
ソフト/サービス部門

日経コンピュータ 2025年9月4日号
顧客満足度調査 2025-2026

人事・HR テックソフト
／サービス部門 第1位



基幹業務
ソフト/サービス

日経コンピュータ 2026年3月5日号
パートナー満足度調査 2026

基幹業務ソフト
／サービス部門 第1位

OBC、6年連続 通算 14回目の第1位を獲得
(受賞年：2006年、2008年、2009年、2011年～2013年、2016年、2019年、2021年～2026年)
※本調査は製品ではなく企業を対象にしたものです。※前回は「ERP」部門。

累計導入数
820,000

※2025年8月現在

中堅企業 > 累計 19,800 社
奉行V ERP > 累計 16,300 社
上場企業 > 1,789 社
※2025年8月現在

奉行クラウド・
奉行クラウドEdge
累計導入システム

152,400 システム
以上
※2025年8月現在

契約継続率 > 99.3 %
利用者数 > 1,723 万人

※契約継続率 2024年4月～2025年3月の売上金額と解約金額から算出

奉行Edge マイナパーククラウド
※2025年8月現在

利用数 12,990 社
利用者数 3,193,000 人

奉行Edge 勤怠管理クラウド
※2025年8月現在

利用数 15,150 社
利用者数 1,523,000 人

奉行Edge 年末調整申告書クラウド
※2025年8月現在

利用数 14,400 社
利用者数 2,715,000 人

奉行Edge 給与明細電子化クラウド
※2025年8月現在

利用数 20,700 社
利用者数 3,052,000 人

ノンカスタマイズで販売管理を網羅し これからずっと使えるSaaS型販売管理ソフト

中小企業共通EDI準拠
 レベル1 業務アプリ認証

販売管理のデジタル化

見積・受注・売上管理

見積管理	受発注処理	取引金額自動計算
出荷指示	商品管理	売上処理
サブスク管理	直送管理	一括売上確定

請求処理／債権・入金管理

請求締め処理	入金消込	請求書発行
請求書電子化	本社一括入金	回収・催促
回収予定管理	入金情報管理	

集計・分析・他システム連携

集計表	推移表	対比表	予算管理
取引実績一覧表	ABC分析	奉行連携	API連携

業種別対応

 アパレル バリエーション管理 (色・サイズ)	 飲料・酒販 荷姿管理 (バラ・ケース・ボール)
 食品 荷姿管理 (バラ・ケース・ボール)	 文具・事務用品 バリエーション管理 (色・型番)
 鉄鋼 重量計算	 木材 単材積計算・ 総材積計算
 運送 走行距離計算	 塗装 総面積計算

仕入/在庫管理のデジタル化

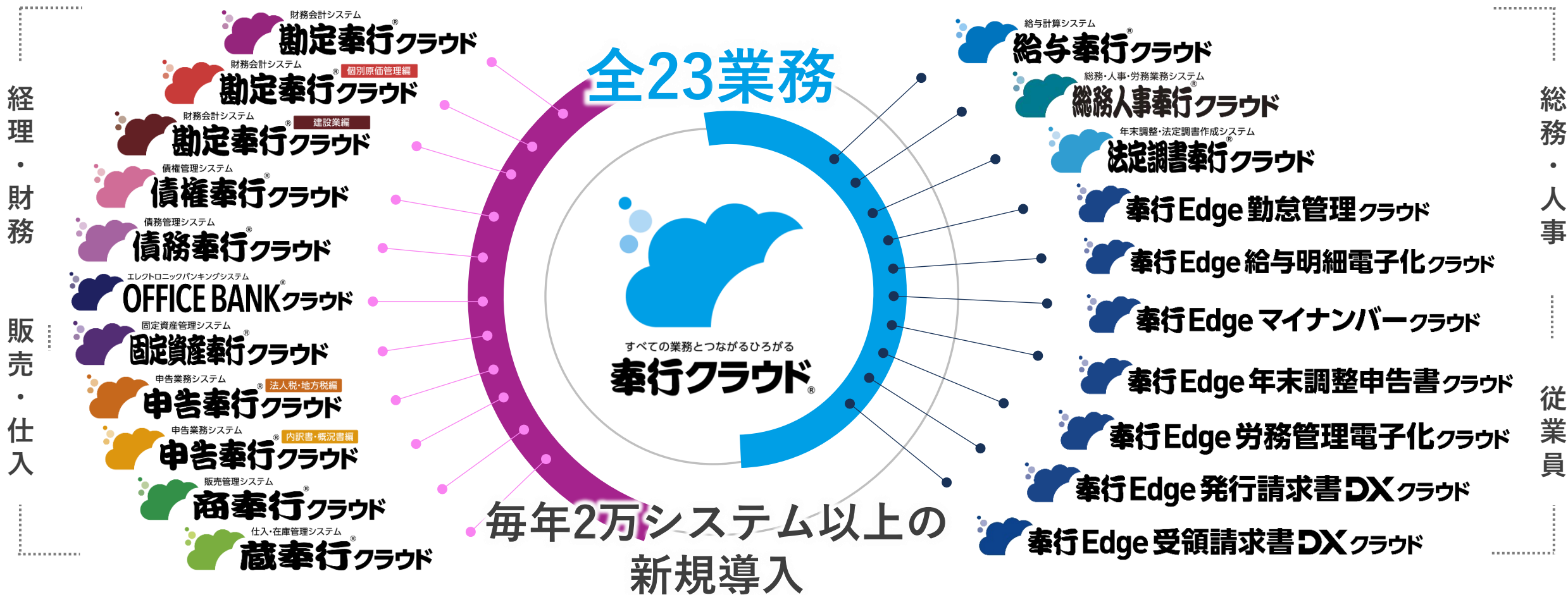
発注・仕入管理／在庫管理

発注処理	在庫照会	一括発注	構成品管理
商品管理	引当処理	仕入処理	ロット管理
ロケーション管理	一括仕入確定		

精算・支払処理

精算締め処理	支払明細書発行
支払予定管理	支払消込
FBデータ作成	

奉行クラウドのラインナップ



奉行AIエージェント 連結会計支援クラウド AI 奉行AIエージェント 新リリース会計識別クラウド

導入事例

株式会社文華堂

出典: OBC導入事例

<https://www.obc.co.jp/casestudies/158>

ユーザ企業属性

所在地	広島県広島市中区国泰寺町2丁目5番3号
創業	1868年創業、1979年設立
社員数	49人以下
事業概要	名刺や印鑑、家系図のほか各種印刷物の制作、印刷を中心に近年ではDX人材の育成を支援するDX学校を運営

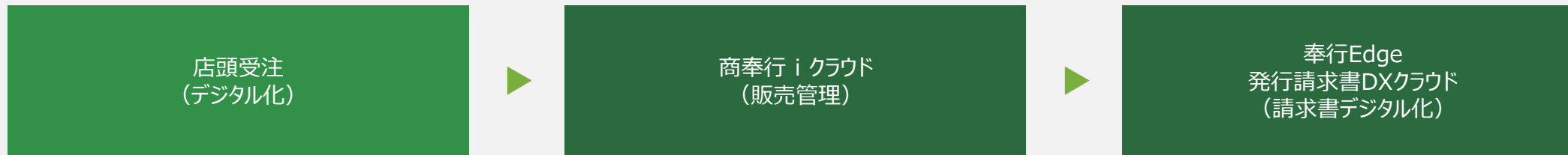
導入経緯

- 業務が属人化し、データが繋がらない状態を改善したい
- 手書きの印刷指示書による情報連携でミス・非効率が頻発
- 「クラウド化」と「システムに業務を合わせる」の2軸でDX推進
- 6つのクラウド型パッケージから奉行を選定

活用したデジタル取引ツール

- 商奉行 i クラウド（販売管理）
- 奉行Edge 発行請求書DXクラウド（請求書デジタル化）

デジタル取引のシステムイメージ



中小企業共通EDI準拠 レベル1 業務アプリ認証

導入効果

- 受注業務: 手書きの印刷指示書をデジタル化し、業務時間を1日1時間短縮
- 請求書作成: 伝票・鑑の一元出力でホチキス止めが不要に、業務時間を4時間短縮
- 再注文時は過去データの活用で手書きゼロに
- データ連携で見積り・問い合わせへの即時回答が可能に

デジタル取引の導入割合

請求書電子化率

約50%（請求書の約半数をデジタル化）

印刷指示書

1日約20枚の手書きを完全デジタル化

年間労働時間を240時間削減

導入前

- ・請求書の印刷
- ・伝票と鑑を別システムから出力しホチキス止め

導入後

- ・請求書の約半数をデジタル化
- ・奉行から伝票と鑑を出力しホチキス止めが不要に



デジタル化が進み、データが繋がるように。
古くから慣習として行っていた業務の取捨選択も推進。

苦勞した点

- 長年の業務のやり方を変えることへの従業員の困惑
- 変えてよい業務・変えるべきでない業務の精査が必要
- システムに業務を合わせるための運用を変えていく決断

今後の展望

- 従業員満足度の向上がお客様満足につながる好循環の構築
- DX化で「ワクワクできる職場」の実現を目指す

3. 会員企業関連資料

(企業概要、製品概要、活用事例)

③ 株式会社エクス

① 会員企業（組織）概要資料



株式会社エクス <https://www.xeex.co.jp/>
1994年 9月 1日 設立

本社（大阪）	〒531-0072 大阪府大阪市北区豊崎3-19-3 ピアスタワー20F
拠 点	東京オフィス、名古屋オフィス、福岡オフィス、沖縄オフィス、東大阪サテライトオフィス
事業概要	- i 生産管理パッケージ（Factory-ONE 电脑工場シリーズ）の開発、販売 - ii 製造業向けクラウドEDIサービス（EXtelligence EDIFAS）の提供 - iii デジタルトランスフォーメーション（DX）関連サービスの開発、提供 - iv システム導入コンサルティング - v ユーザー向けカスタマイズソフトの設計・開発・稼働支援・保守サービス - vi 製造業向け各種ソリューション（EXfeel）の提供 - vii 広域東大阪圏のビジネス&カルチャーニュース「東大阪経済新聞」の運営

● 2018年より、「スマートSMEサポーター」に認定されています



② ツール（製品・サービス） 概要資料 -1



■ 中堅・中小製造業向け生産管理システム
『Factory-ONE 電腦工場』
(ふぁくとりーわん でんのうこうじょう)



認証登録番号: 2001B2_003

● 2020年より、
「中小企業共通EDI認証」
に選定されています

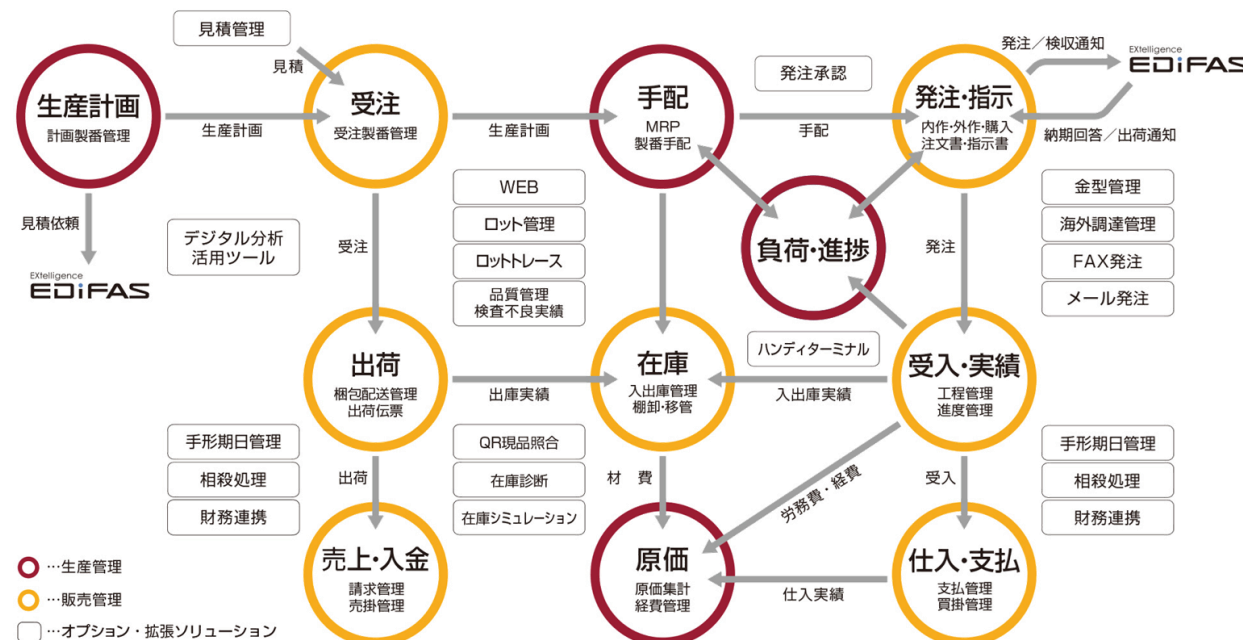
生産計画の立案から受注・出荷・手配計画（MRP手配、製番手配）・発注・受入・在庫・負荷・進捗・原価にいたる、ものづくり情報を総合的に管理し、工場経営を強力に支援します。
生産管理システムでありながら、請求・売掛・入金、仕入・買掛・支払など販売管理機能も標準装備した、生販一体型のシステムです。

繰返生産に対応するMRP版、個別一品生産に対応する製番管理版、その両方に対応するハイブリッド版を用意しており、幅広い生産形態や業種に対応可能なシステムです。

販売開始から約30年。

2000本を超える豊富な導入実績。

パッケージ製品としては異色のソース公開をしており、ユーザーサイドでのカスタマイズも可能です。ソフトウェアライセンスはサブスクリプション提供のため、初期投資を抑えた導入も可能です。



② ツール（製品・サービス）概要資料 -2

Extelligence
EDIFAS

■ 中小企業共通EDI対応クラウドサービス
『Extelligence EDIFAS』
(えくすてりじえんす えでいふあす)



● 2020年より、「中小企業共通EDI認証」に選定されています

製造業をはじめとする企業が、低コストかつ短期間でサプライチェーンを構築できるクラウド型EDIサービスです。当社生産管理システム「Factory-ONE 電腦工場」導入企業だけでなく、他社の基幹システムを導入されている企業やシステム未導入の企業も、CSVやAPI連携（オプション）を利用し、見積・受発注・入出荷などのEDI機能を利用することが可能です。

代表的な5つの特長

- 安く** 月額基本利用料は3,000円～ *無料プランもご用意
- 早く** 最大約2ヵ月間無料トライアルで、早期取引スタート可能
- 簡単に** サーバー構築不要。基幹システムとの連携も可能
- 幅広く** ものづくり企業の上流～下流まで、幅広く網羅
- 安心** 多段階認証等のセキュリティ対策、法制度にも即対応

4700社 導入 (2026年3月時点)



③ ツール導入事例等概要資料

「EDIFAS」の導入で業務時間の30%削減を実現

SASAKI

株式会社ササキ（ワイヤーハーネス製造、電子機器組立）

設立：1995年8月・資本金：5,000万円・従業員数：約274名

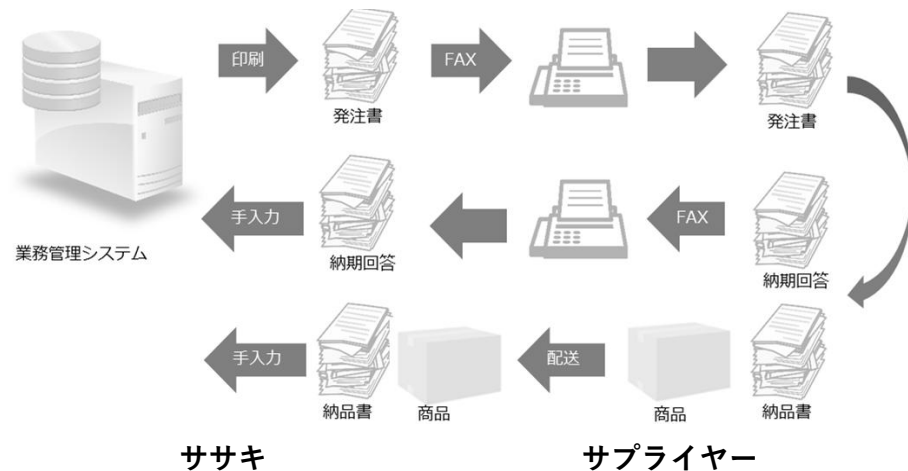
本社：山梨県韮崎市穂坂町宮久保1155番1号



手作業による人的ミス、残業が課題だった

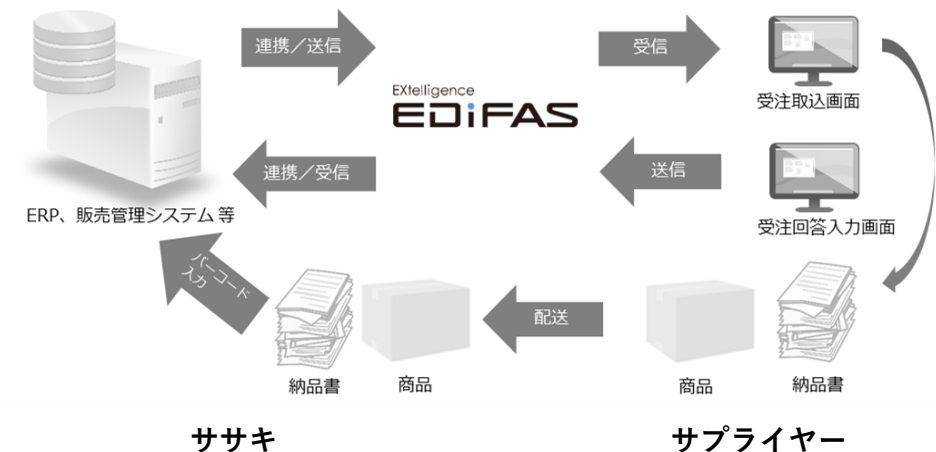
Before

- ・発注作業に関わる手打ちやFAX送受信、郵送などは全て手作業
- ・生産性のある作業の確保が課題



After

- ・注文書のFAXやメール送信作業、検収業務が減り、作業時間削減
- ・発注ミスも減り、再確認作業（残業時間）の削減が実現



③ ツール導入事例等概要資料

各ページ、多数事例を掲載しております（リンクしてください）

- 生産管理システム「Factory-ONE 电脑工場」導入事例掲載ページ

<https://www.xeex.co.jp/cases/factory-one>

- クラウドEDIサービス「EXtelligence EDIFAS」導入事例掲載ページ

<https://www.xeex.co.jp/cases/edi>

3. 会員企業関連資料 **（企業概要、製品概要、活用事例）**

④ 株式会社グローバルワイズ

EcoChangeご紹介資料

GLOBAL WISE Co.

クラウド型国際標準準拠XML-EDIサービス



PRODUCT	DATE	PERSON	OWNER
EcoChange	2026年 6月 18日		株式会社グローバルワイズ

会 社 名	株式会社グローバルウィズ
本 社 所 在 地	愛知県名古屋市中村区名駅南2-14-19 住友生命名古屋ビル21F
代 表 者	松原 真那武
設 立	1997年11月19日
会 社 H P	https://www.g-wise.co.jp/
資 本 金	1億円（株主：[6430] ダイコク電機株式会社 98.3%） ダイコク電機株式会社（ https://www.daikoku.co.jp/ ）
従 業 員 数	55名
事 業 内 容	業務アプリケーション開発、EDI、IoT、AWS、ハードウェア、 業務パッケージ、サポート
事 業 所	東京、青森



そもそもEDIとは？



EDIとは電子データ交換を指します。
[注文書]、[納品書]、[請求書]や[支払通知]を
信頼関係が確立した企業間で送受信する仕組み
です。

EcoChange とは

- ・国連CEFACT準拠のインターネットEDI
- ・ITCA 中小企業共通EDI認証製品
- ・電子インボイス（Peppol）、金融EDI（ZEDI）とも連携

EcoChange の強み

- ・業界EDIと比べて、安価で汎用的なEDI
- ・パッケージ製品なので、短期導入可能
- ・API/CSV連携で、自動化/省力化を実現

Check!!

グローバルワイズの取り組み（4つのつながる / 広がる）



EDI同士がつながる
→ チャンスが広がる



多くの条件でつながる
→ 活動の幅が広がる



多くの製品とつながる
→ 選択肢が広がる



多くの業務とつながる
→ 効率化が広がる



EcoChangeで、そのお悩み解決します！

多種類の様式を一つのデータ（画面）で



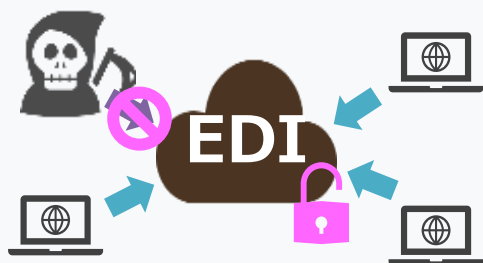
マッピング機能により
共通EDI辞書項目に一まとめできます

基幹システムとのシームレスな連携



エージェント機能／API連携により
人手をかけずにEDIを自動化

サプライチェーンのセキュリティ対策



WAF、レート制限、SSL/TLS暗号化などトラフィック
の保護、パフォーマンスの向上、可用性の維持

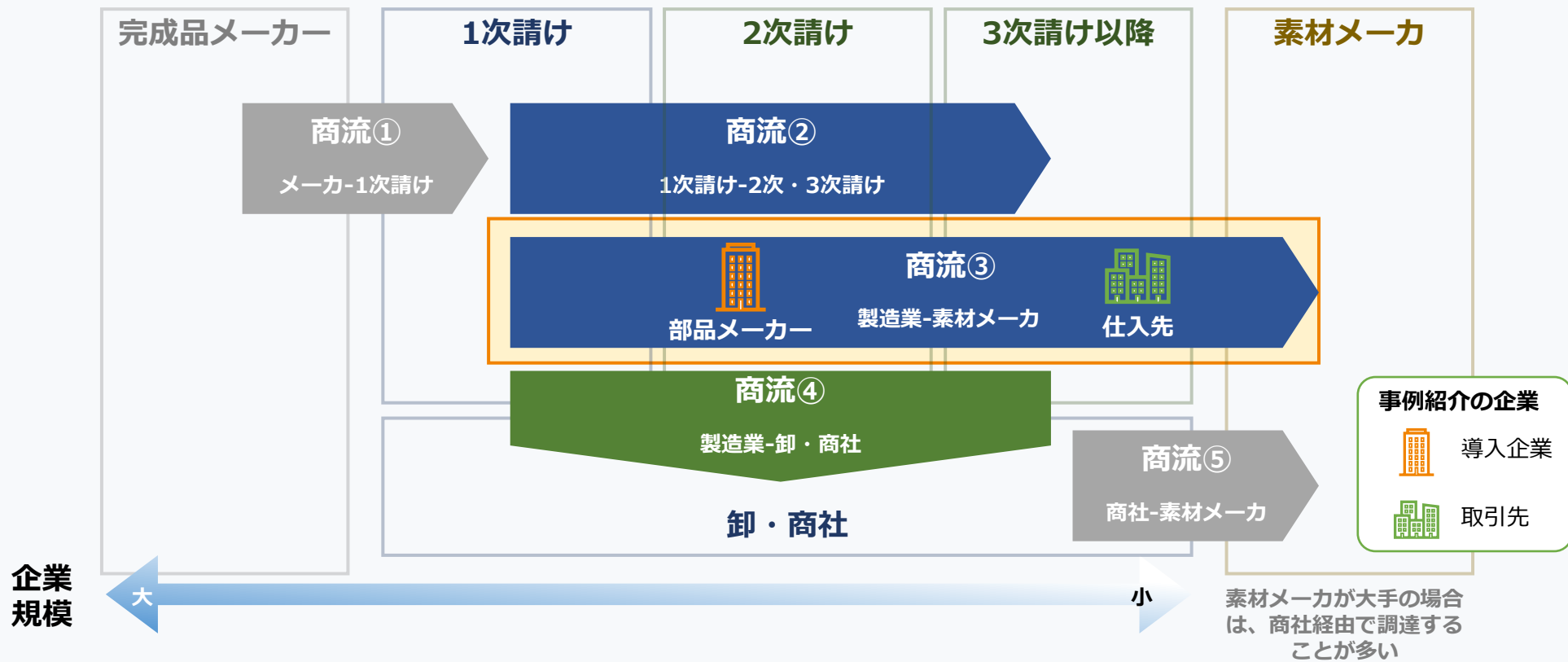
各種法令対応、金融EDI



一貫したデータのバージョン管理（電帳法対応）
インボイス対応、取適法4条書面の記載項目、全銀EDI対応

製造業

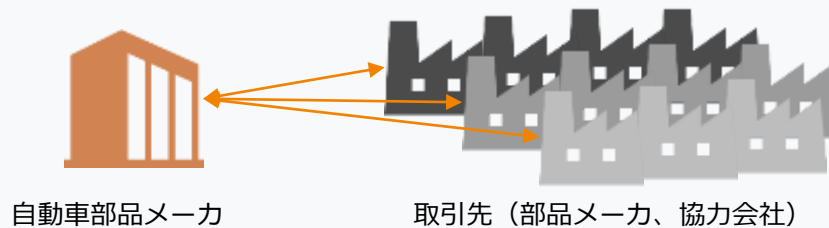
EcoChange導入事例



・QRコード付き納品伝票を活用した仕入業務の効率化

既存かんばんシステムの老朽化を機に部品調達EDIを導入

仕入先：約80社、取引量：約2万件/月



導入効果 1

①工務の人工低減

導入効果 2

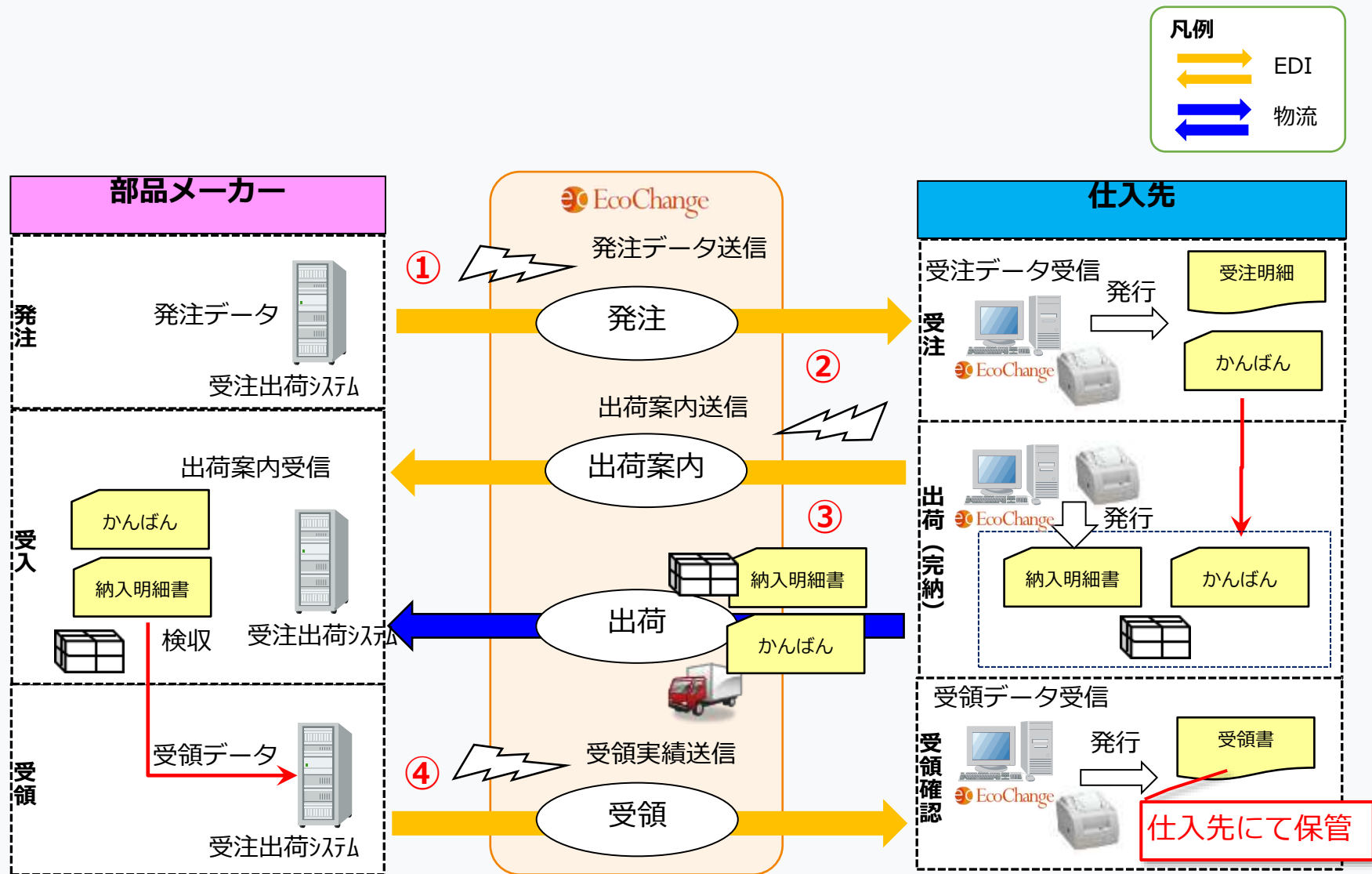
②受入検品業務ミスの低減

導入効果 3

③注残・納期の見える化

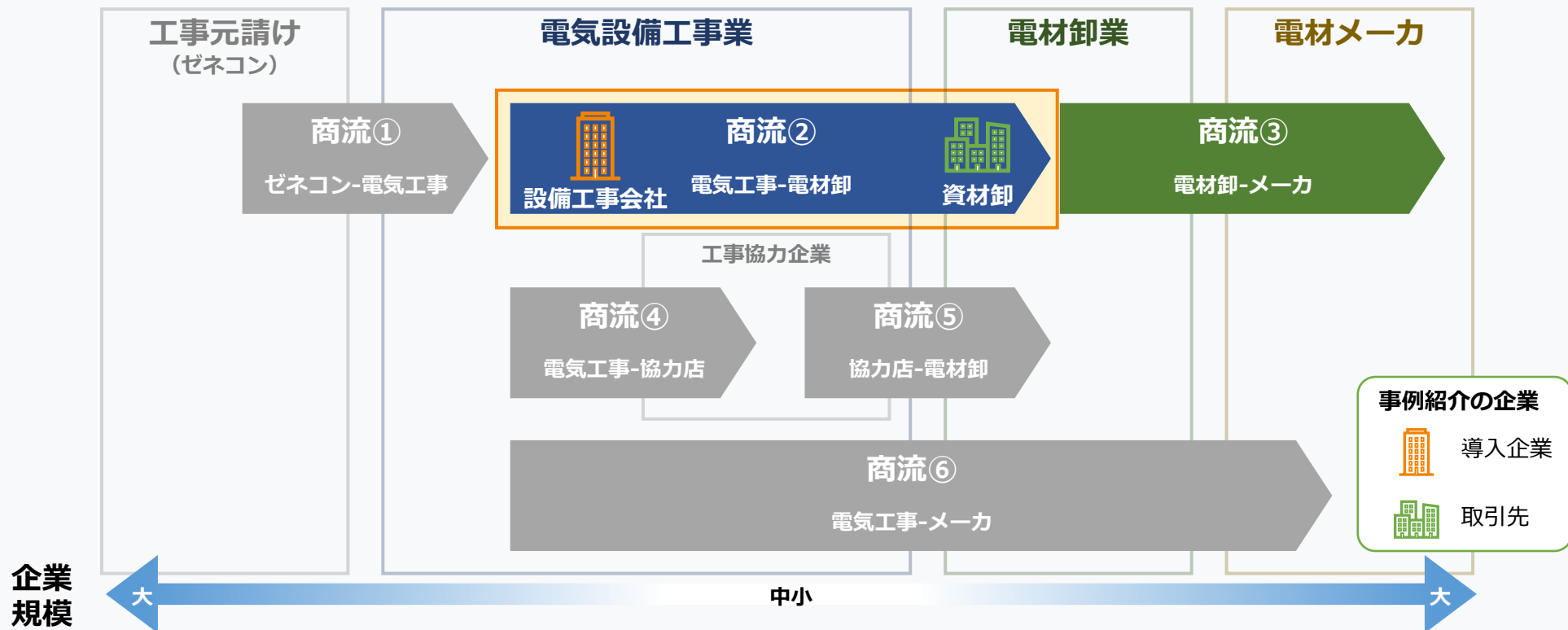
✓ ご導入事例

【自動車部品メーカー（従業員2100名、資本金15億円、売上900億円以上）】



電気設備業

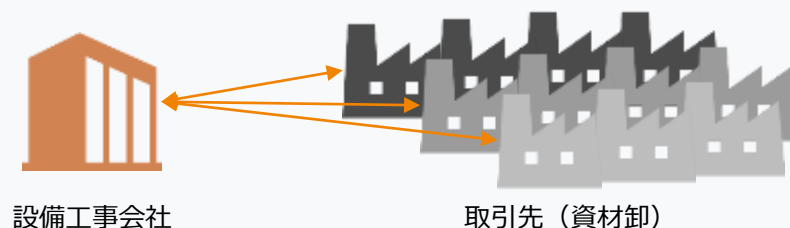
EcoChange導入事例



・複数仕入先との注文～納品～請求業務をデジタル化

取引先が多いほど、取引量が多いほど改善効果あり！

仕入先：約300社、取引量：約1万3千件/月



導入効果 1

①大幅なペーパーレスの実現

導入効果 2

②業務効率の向上

導入効果 3

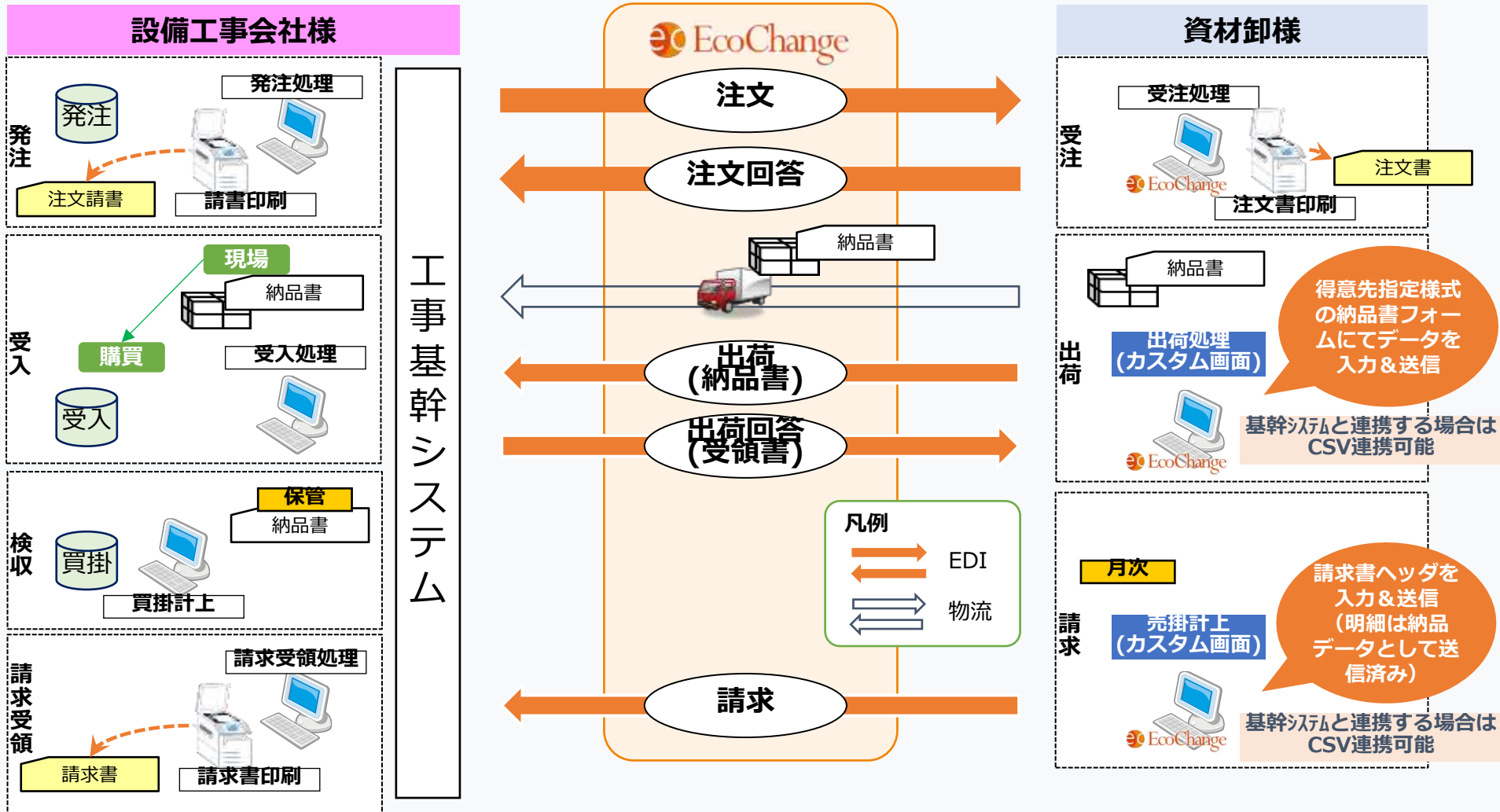
③取引先の印紙代削減

✓ご導入事例

【中堅電気設備工事会社（従業員400名、資本金1億円、売上250億円以上）】

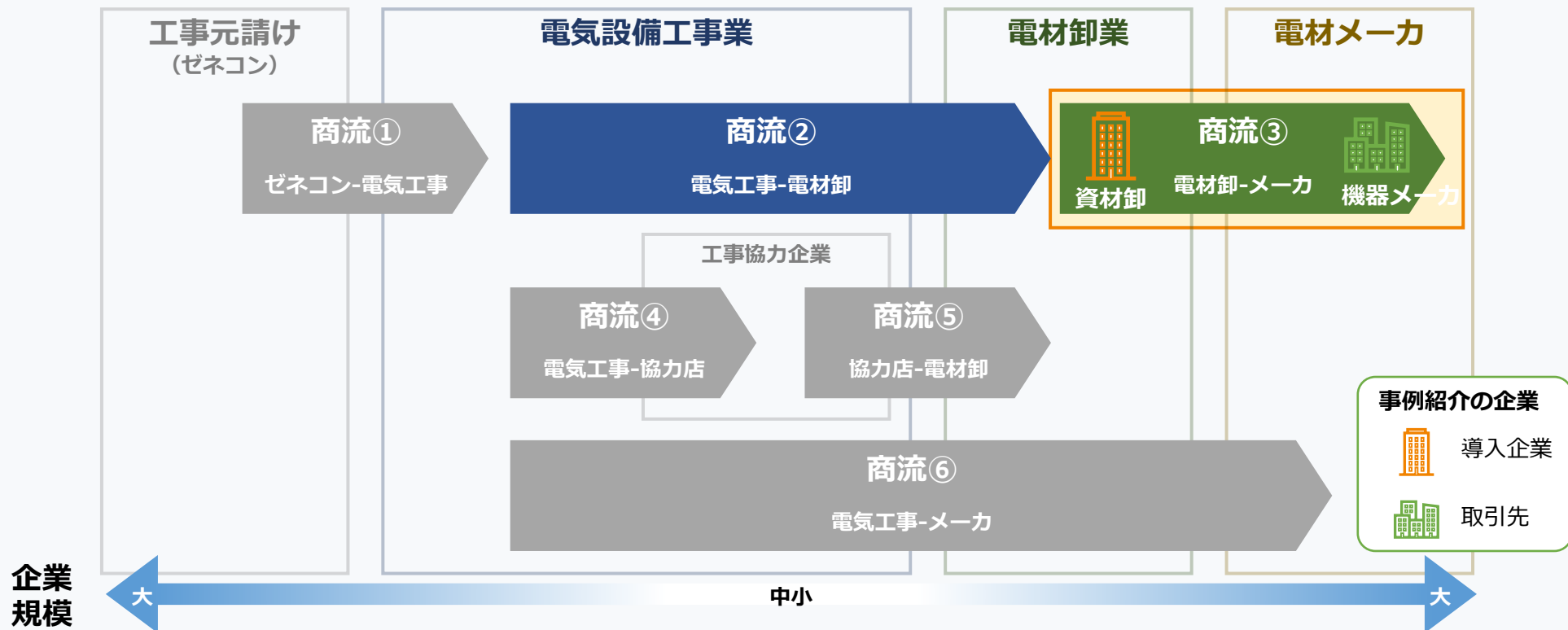
- ・紙の削減、作業効率改善がEDI導入のきっかけ
- ・柔軟にカスタマイズ対応※が可能であることからEcoChangeを選定
- ・既存の基幹システムを活かし、導入作業工数を削減
- ・将来的には協力業者への工賃の発注にも拡大

※小規模な事業者が多くEDI展開には納品データ新規登録可能なカスタム画面が必須。



電気設備業

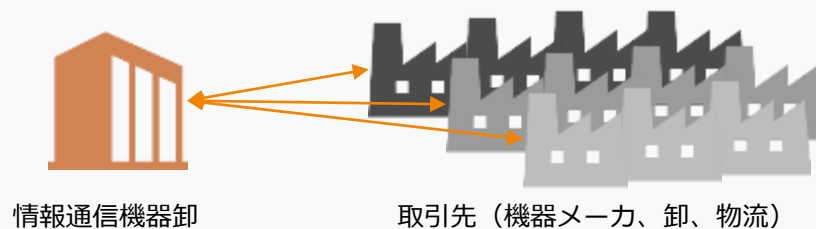
EcoChange導入事例



• EDI化で後続業務プロセスへのデータ再利用を加速

主要取引先から段階的にデジタル取引を拡大中

仕入先：約850社、取引量：約17万件/月⇒2年間で約30社、40%超のデジタル取引を実現



導入効果 1

①後続処理の業務効率化

導入効果 2

②連携顧客サービスの向上

✓ ご導入事例

【 準大手情報通信機器卸（従業員370名、資本金5億円、売上535億円以上） 】

- 先行導入したインターネットFAX利用で大幅なペーパーレス化を既に実現
⇒EDI化による後続業務へのデータ再利用が取引デジタル化の本命
- 納期回答・納品書データの基幹システム自動連携が実現
- 親会社（大手電材メーカー）でEcoChange稼働実績あり

情報通信機器卸様

発注だけEDI化した
だけではイン
ターネットFAXと
効率は変わらない

後続処理を自動
化し、業務効率
化を実現

統合基幹システム

データ再利用による
連携顧客サービス向上

発注

納期回答

出荷

EcoChange

注文

注文回答

出荷
(納品書)

仕入先様

受注処理

受注



発注書

発注書印刷

納期回答

受注



EDIなので双方
(受注側も)で
データ利活用が
可能に

納品処理

出荷



凡例

 EDI
 物流

ここが始まりでここから始めないといけません！

EcoChangeはDXのはじめの一步

デジタル化によるビジネスの変革を行うには、
まず注文書を電子化しましょう！

ご不明点・ご要望などございましたら、お気軽にお問い合わせください。

株式会社グローバルワイズ お問い合わせ窓口

✉ contact@ecochange.jp

3. 会員企業関連資料

（企業概要、製品概要、活用事例）

⑤ パティオシステムズ株式会社



パティオシステムズ 株式会社

業務システム開発のプロ！
未来のコンピュータ利用環境を
提案・創造・実現します。



全日電材連 推奨認定（電二郎）
中小企業共通EDI認証（2023年）
スマートSMEサポーターには未該当

会社概要

主要取引先	
 本社所在地	〒514-0016 三重県津市乙部22番16号
 設 立	平成2年（1990年）2月22日
 代表取締役会長	加藤 重雄
 電話番号	059-224-7411
 事業所	本社（三重）・東京・横浜・札幌
 事業内容	パッケージソフト開発・販売・サポート、システムインテグレーション、コンサルティング etc.
 URL	https://patiosystems.co.jp/
	

会社概要

1990年創業。建材・電設資材卸業様向け販売管理パッケージシステムの開発・販売・サポートを主要事業とする。全開発を自社内で行うため開発スピードが速く、カスタマイズにも迅速対応。主力製品「電二郎」は全日電材連推奨認定を受け全国700システム以上が稼働中。

主要取引先

YKK AP株式会社
株式会社キーエンス
株式会社百五デジタルソリューションズ
富士通株式会社
株式会社富士通パーソナルズ
都築電気株式会社
西日本電信電話株式会社
ダイワボウ情報システム株式会社
株式会社オービックビジネスコンサルタント
株式会社ミログ情報サービス
三重銀コンピュータサービス株式会社
ソフトバンクC&S株式会社
富士フイルムビジネスイノベーション株式会社
TD SYNEX株式会社
日本電気株式会社
アマノ株式会社
サンワサプライ株式会社
積水ハウス株式会社（指定建材店）
住友林業株式会社（指定建材店）
YKK AP株式会社（指定流通店）
安藤ハザマ興業株式会社
新潟交通株式会社
全国 電設資材販売会社 多数
全国 建設資材販売会社 多数
順不同 敬称略



電二郎 Denjiro

電二郎

電設資材卸売業 特化だから
標準機能で貴社に最適！

電材卸売り業向け販売管理システム 概要説明書

パッケージ名である「電二郎」は全日本電設資材卸業協同組合連合会様にてご命名頂きました

全日本電設資材卸業協同組合連合会様
電材EDIサービス事業対応

国連CEFACT日本委員会 サプライチェーン情報基盤研究会（SIPS）
正会員として電材卸用メッセージ定義事業に参加
中小企業共通EDI 中小商社購買仕様メッセージ定義 準拠



中小企業共通EDI
認証登録番号 2304B1-016

インボイス制度 対応済

2023年10月1日からの新制度に対応！



パティオシステムズ株式会社

本 社 ： 三重県津市乙部22-16

営業所 ： 東京 横浜 札幌

Home Page <https://www.patiosystems.co.jp>
E-Mail salesstaff@patiosystems.co.jp

1. 標準化 【電材卸売業の業務を標準手順に導くこと】

地域・業態・事業規模の違いがあっても、『電材商社に求められる標準業務手順』は存在します。

電二郎は、全日電材連会員企業様の導入事例、JEDAハンドブックに準拠の両面から標準的な業務処理を実装しています。

2. 効率化 【電材EDI事業実現により、電材業界全体の大幅な業務効率化に貢献すること】

共通EDI手順の確立により、業務効率化に大きく貢献するEDIを低コストで導入できるよう取り組んでいます。

その為の試金石である『メーカー商品マスタの受配信サービスを実現』しました。

3. 生産性の向上 【業務自動化により事務処理負担を軽減し、より生産性の高い業務へのシフトを実現すること】

システム化による業務効率向上のカギは『自動化』にあります。精度高く確定した受注データは自動処理が可能です。

定型業務は予定日に到達すると自動処理を実行。担当者判断が必要なイレギュラー業務は、随時処理にて対応できます。

事務処理数削減につながる自動処理推進するため、担当者／得意先／件名ごとの自動化率分析結果が確認できます。

分析結果は業務改善の基礎データとなると同時に、得意先値決めの要素に活用が可能となります。

4. 一貫したデータ連携 【販売管理と営業業務・会計処理まで高効率な業務管理を実現すること】

業務効率の目的は、利益の出る会社となるため。商談を成功させるための商談管理システム、業務改善を検討するための

管理会計システムまでシームレスにデータ連携し、効率的な業務を目指します。

5. 分析活用 【電二郎活用で、受注から始まる全販売管理業務をデータ化、各種分析を可能にします】

6. トータルコスト削減 【業務適合『最小限のカスタマイズ』『稼働準備期間は最短』を実現すること】

高い適合性と標準化された各種機能により、業務コアはほぼカスタマイズ不要で運用開始をいただけます。

稼働準備の長期化はコストの肥大につながります。電材業界業務への適合性の高さと、パティオシステムズが築いた導入手法により

短期稼働（平均3か月～）を実現し、システム導入のトータルコストを大幅に削減します。

1. 標準商品マスタに連動（JEDA賛助会員様実績：電材メーカー様18社 増加中）

商品マスタの参照、取込を実現。膨大なマスタ管理を容易にし、業務支援とシステム管理を容易にします。

2. 各種業務形態 電設、市販ルート等 電材卸売業業務に対応

電設ルートの件名（物件）管理、原価管理、市販ルート商品の販売管理ともに行う事が出来ます。

➤ 受注発注型業務 基本の流れ

➤ 手配先行型業務 店入・直送で受注処理 店入＞出荷売上 直送＞直送時点売上 件名売上は一式売上対応

➤ 在庫販売型業務 売上で受注同時発生 発注済＞仕入済＞出荷済＞在庫引落処理

3. 電材EDIサービスを推進

電材業界全体の効率化を図るべく全日電材連様が推進する『電材EDIサービス』を実現するベースシステムです。電材卸店様とメーカー様との間でスムーズなEDIを行います。国際基準（国連CEFACT）対応し、今後広がる日本とアジア諸国間の標準EDI実証モデルとして、全日電材連事業『電材EDIサービス』は、注目のプロジェクトとされています。

【電材EDIサービスとは・・・】

電材業界全体の業務効率化を目指す全日電材連事業です。

電材メーカー各社 標準商品マスタの取込みを第一段階として推進中。

業界EDIの標準フォーマット（※）を作成し、電材メーカー・電材卸店・電気工事店の電材業界横断型EDI事業を推し進めています。

※ 標準フォーマットはJEDA様監修の下、パティオシステムズにて電二郎を基に策定。

4. 件名原価管理も包括

電設ルートでの業務で必要不可欠な件名別の各種実績管理が標準機能で可能です。件名見積から始まり、受注状況、当初見積もりからの追加変更状況確認、件名別出荷報告書、件名別入金実績管理により件名ごとの請求算、売掛残が常に確認可能です。件名小計請求書、件名別請求書など件名に即した請求書様式が標準選択可能です。

5. 過去データの参照と再利用が可能

仕入、売上、出荷情報の過去データを履歴化し参照、再利用が可能です。日々の業務効率に繋がります。

6. 情報トレース機能が充実

進行中や終了した業務の情報トレースがタイムリーに出来ます。受注内容を 発注、入荷、仕入、出荷、売上の各業務ポイントで進捗管理することが可能です。

7. 180種以上の各種資料の出力が可能

営業、経営、各種多数の統計資料が出力可能です。必要な管理資料は標準装備し、最小限のカスタマイズを実現しています。

8. システムポリシー

- 導入にて高精度の業務を実現いただけること。
- 業務基本に忠実なフローを実現すること。 基本的な業務をスムーズに遂行するので、貴社の業務標準化に貢献できます。
- 短期稼働でシステム移行時のTCOを最小にすること。これまで平行稼働無しでの稼働に多くの実績が有ります。

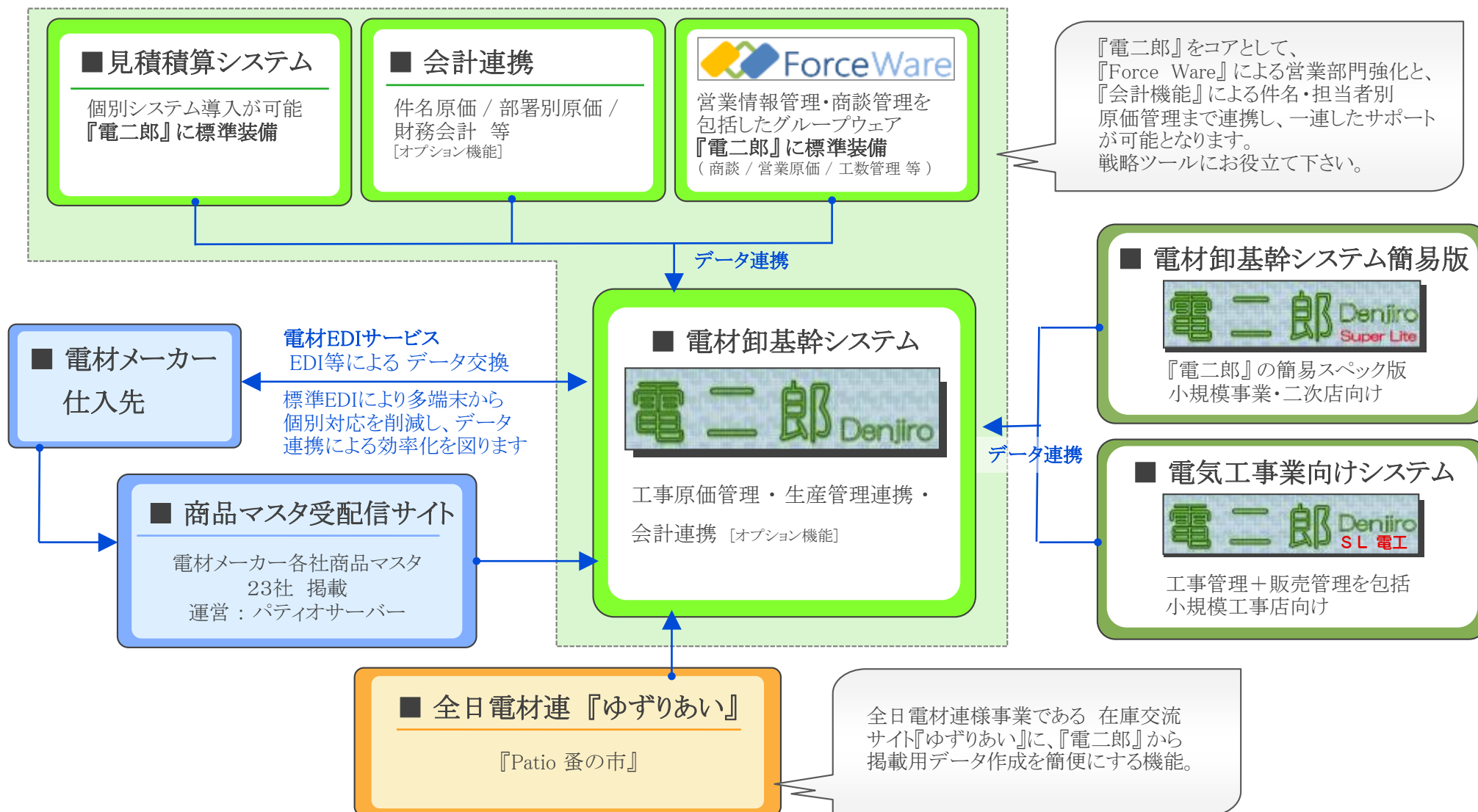
9. LAN WAN対応

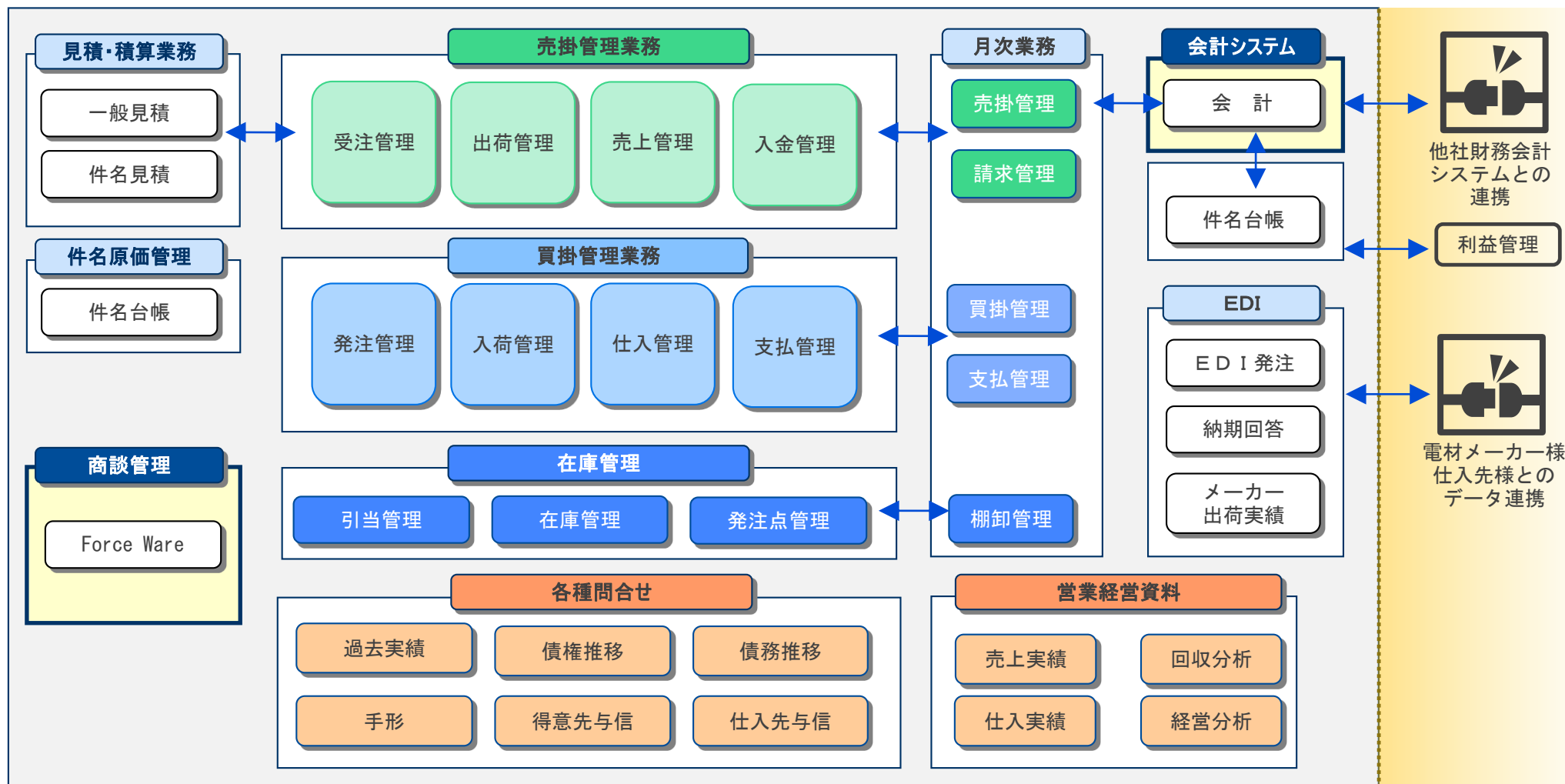
1拠点から複数拠点でのネットワーク化が出来ます。（同様システム実績最大クライアント数 約200台以上）
スタンドアローンから大規模まで、データベースはJet・SQL Server等、規模に応じた柔軟な対応が可能。
（年商数億～数百億の企業に対応）

10. 継続性

電二郎は、電材卸売業者様専用パッケージとして進化し続けます。業務適合性を常に高める機能改善と共に、導入企業様の業務発展に合わせて調整カスタマイズやバージョンUPを施すことで、非常に長く使い続ける事が出来る点、特長としています。弊社体制では『開発担当者しかわからないようなブラックボックスを作らない開発ポリシー』を貫いています。創業以来健全経営に努めてきた、20年を超える弊社実績が裏付けです。

電材卸業様と電設資材メーカー様、お客様の間に介在するシステムで全体の効率向上を目指します。





業務毎にメニューを切り分け、そのメニューにアクセスできる権限設定も可能です。伝票単位での個別処理、データ単位での一括処理など、各種業務に応じた対応も可能であり、現場で求められる業務処理実態に、処理手順を合わせる事を可能にしています。



The screenshot displays the main menu of the Denjiro system. The interface is organized into several sections with various functional buttons. Red callout boxes highlight specific areas:

- 日次業務 各処理** (Daily Business Various Processes): Points to the top row of buttons including 受注 (Order), 出荷 (Shipment), 売上 (Sales), and 入金 (Payment).
- 請求・売掛・買掛** (Request, Accounts Receivable, Accounts Payable): Points to the 締日・月次 (Closing Date/Monthly) and 会計 (Accounting) sections.
- 営業・経営資料 作成** (Sales/Management Materials Creation): Points to the 営業経営資料 (Sales/Management Materials) section.
- 問合せ 業務** (Inquiry Business): Points to the 経費取込 (Expense Input) section.
- メーカー商品マスタの取込** (Manufacturer Product Master Data Import): Points to the EDI section.
- 在庫、商品管理** (Inventory, Product Management): Points to the 在庫 (Inventory) and 商品 (Product) management sections.

The menu includes sections for 見積 (Estimate), 受注 (Order), 出荷 (Shipment), 売上 (Sales), 入金 (Payment), 締日・月次 (Closing Date/Monthly), 会計 (Accounting), 件名管理 (Item Name Management), 業務改善 (Business Improvement), 発注 (Purchase Order), 入荷 (Receipt), 仕入 (Procurement), 支払 (Payment), 月次問合 (Monthly Inquiry), 与信管理 (Credit Management), 手形管理 (Promissory Note Management), 件名状況 (Item Name Status), 日報月報 (Daily/Monthly Report), グループウェア (Groupware), 返品 (Return), 在庫交流 (Inventory Exchange), 在庫 (Inventory), メンテナンス (Maintenance), EDI, and 終了 (End).

At the bottom, a status bar shows keyboard shortcuts: [Shift] F1 在庫一覧, F9 売上履歴, F5 仕入履歴, F6 出荷履歴, [Ctrl] F1 会社情報, F8 得意先検索, F5 仕入先検索, F6 件名検索.

日々の業務進行をサポートする為、ユーザー毎に登録／設定できる便利な機能がTOP画面に表示されます。

よく使う機能を「マイメニューに登録」、作成途中・要確認の伝票に「付箋登録」、各種実績の現状表示、うっかりを防止する「マイタスク」
多種多様な業務を進めるご担当者様の、効率的な業務進行をサポートします。

日次業務 各処理

ショートカットの登録

パティ 電材株式会社
本 社

メインメニュー	マイメニュー	伝票付箋	現在状況	マイタスク
見積	F 1 見積入力	見積 10192900 田中電設株式会社	◎全社 ○営業所 ○部署	内容 期限 新単価表作成 2020/12/10
受注	F 2 受注入力	受注 21001903 渡辺電工	当期売上 40,698,137	タスク登録機能
出荷	F 3 発注入力	仕入 50093341 パナソニック電工	当月売上 14,918,360	
売上	F 4 受注明細一覧		当期粗利 9,639,927	
発注	F 5 納期登録		当月粗利 3,163,708	
入荷	F 6		当期仕入 32,617,235	
仕入	F 7		当月仕入 7,294,627	
入金	F 8		当月入金 8,689,284	
支払	F 9		当月支払 3,753,798	
返品	F 10		【全社】	
在庫	F 11		現在在庫金額 15,227,261	
問合せ	F 12		最終 請求 2020/09/30	
月次処理			支払 2020/09/30	
全機能表示	設 定		売掛 2020/09/30	
終了			買掛 2020/09/30	
			棚卸 2019/09/30	
			日次更新日 2020/10/27	

[Shift] F1 在庫一覧
F3 売上履歴
F5 仕入履歴
F6 出荷履歴
[Ctrl] F1 在庫照会
F3 得意先検索
F5 仕入先検索
F6 件名検索

付箋伝票へのショートカット

各種実績 状況表示

一般見積 表紙(基本情報)作成の操作画面になります。

一般見積 新規 (F7) 表示 (F8) 編集 (F9) 確定 (F10) 中止 (F11) 閉じる (F12) 印刷 (見積書) (F13) 伝票一覧 明細一覧 受注確定 (F5) 他機能

表紙 明細

検索番号 見積番号 10198400

見積日付 2020 / 10 / 28

得意先 140002 東海メンテナンス
東海メンテナンス工業株式会社
与信限度額 8,000,000 10 月末締翌月末支払
当月債権額 872,350
得意先担当
工事店 140002 東海メンテナンス
担当者 002 川井 二郎
部署 02 本社 第二営業部
件名 ZZZ その他
(見積名称) その他

納入先区分 件名
納入場所
納入先住所
取引方法 従来通り
見積期限 発行日より1ヶ月以内
見積備考
社内備考

見積金額 973,089
原価金額 452,756
粗利金額 520,333
定価金額 0
NET掛率 0 %
NET金額 0

●見積先追加
見積先名

見込 A 90 %
受注予定日 2020/10/28
納入指定日 2020/10/28
入荷指定日
売上予定日 2014/10/31
回収予定日 2014/11/30

作成日付 2016/09/05 15:35:21
入力担当 001 青木 太郎
ID m.murata
編集日付 2014/10/28 15:43:16
編集担当 001 青木 太郎
ID m.murata

受注確定(データ連携)

見積依頼書印刷

見積書選択

○見積書編集
卸値ベース 定価ベース
○標準 ○標準
○工種別 ○工種別
○単価見積 ○単価見積
○単価 工種別 ○単価 工種別
○注文書 ○注文書
○注文書兼見積書 ○注文書兼見積書
表紙 工事用
○縦 ○表紙
○横 ○内訳書

種類 ○正 ○控
○正(定価表示) ○控(原価表示)
税表示 ○税抜総額 ○税額 ○税込総額
提出先 ○得意先 ○見積先
見積番号表示 10198400
見積日付表示 令和 02年 10月 28日
実行 中止

同見積 提出先選択

一般見積 明細項目の入力操作画面になります。

明細		新規 (F7)	表示 (F8)	編集 (F9)	確定 (F10)	中止 (F11)	閉じる (F12)	印刷 (見積書)	掛率設定	他機能
----	--	------------	------------	------------	-------------	-------------	--------------	-------------	------	-----

表紙		明細		工程表 ON	
----	--	----	--	--------	--

見積番号	10198400	見積日付	2020 / 10 / 28	見積単価	
得意先	140002 東海メンテナンス工業株式会社	掛率計算	☐	定価 *	%
件名	ZZZ その他				

抽出項目	行	処理	親子	符号	↑↓	工程	商品名	M T S D	規格	メーカー	数量	単位	定価単価	特価単未	見積単価	特価単未	原価単価	定価金額	見積金額	原価金額	粗利	
メーカー							FL03286310			PN02				7	%	0	%					11
表示	1	掛	親			004	照明器具 DULUXT/E FHT32EX-WW			パナソニック	14	ヶ	2,300.00		1,640.00	☒	1,453.00	0	22,960	20,342	2	
全件表示							NF24300KE			PN02			7	%	0	%					55	
アメリカン	2	掛	子			004	照明器具 EFG22W×4 ペンダント			パナソニック	7	台	182,000.00		130,585.00	☒	57,548.00	0	914,095	402,836	511	
未来工業							WTG578256W			PN02			7	%	0	%					17	
ネグロス電工	3	掛	親			004	照明器具 ワイト21調光スイッチ(500W)			パナソニック	4	ヶ	9,050.00		5,740.00	☒	4,743.00	0	22,960	18,972	3	
パナソニック							DH0264			PN02			7	%	0	%					19	
	4	掛	子			004	照明器具 ショックライブライオライト(左用)黒			パナソニック	4	ヶ	3,050.00		2,193.00	☒						
							10WCF			NG01			1		66.82%	1						
	5	掛	親			0	ネグロスケーブル支持金具			ネグロス電	10	ヶ	220.00		147.00	☒						
							1161A			AM01			3		68.12%	0						
	3	掛	子			3	アメリカン新金プレート φ41.5			アメリカン	10	枚	340.00		231.60	☒						
							10M			MR03			3		36.86%	0						
	10	掛	親			10	未来工業電気ミライボックスのシリイ			未来工業	10	枚	140.00		51.60	☒						
							ZZZ						0		0.00%	0						
							その他				0		0.00		0.00	☐						

処理区分
10
0
01

親子区分
0
01

工程
0
01

10 現金売上
11 現金売上
12 外貨売上
20 返品
21 値引
30 雑売
31 雑費
40 運賃

0 親
1 単親
3 子
9 他

御見積書

東海メンテナンス工業株式会社 御中

 御見積名称： 南谷公園配電施設増設工事

 貴社からの御見積を拝見致し、誠にありがとうございます。下記のとおり御見積を訂正させていただきます。

 納入場所：
納入先住所：
数量計方法： 標準通り
見積期日： 発行日より3ヶ月以内

 合計金額 ￥31,510.- (消費税別)

御見積書

 東海メンテナンス工業株式会社 御中

 御見積名称： 南谷公園配電施設増設工事

 貴社からの御見積を拝見致し、誠にありがとうございます。下記のとおり御見積を訂正させていただきます。

 納入場所：
納入先住所：
数量計方法： 標準通り
見積期日： 発行日より3ヶ月以内

 合計金額 ￥31,510.- (消費税別)

件名見積は、同時に『件名台帳』を作成し、物件管理を可能とします。

✓ 見積表紙(基本情報)画面

件名見積		新・規 (F7)	表示 (F8)	編集 (F9)	確定 (F10)	中止 (F11)	開じる (F12)	印刷 (見帳) (F13)	伝票一覧	明細一覧	受注確定 (F6)	
表紙		原価核算		提出用見積		原価核算から提出用見積を生成						作成
検索番号				見積番号		10198300						入力
見積日付		2020 / 10 / 28										印刷
得意先		140002 東海メンテナンス		納入先区分		件名						編集
		東海メンテナンス工業株式会社		納入場所		件名と同じ						編集
				御中		納入先住所		三重県津市乙部 1-1-3				印刷
		与信原価額 8,000,000 当月債権額 872,350		10ヶ月末繰翌月末支払		取引方法		従来通り				
得意先担当				発行日より1ヶ月以内		見積備考		指定部材となります。 注文商品のため、返品取り替え対応致しかねます。				
工事店		140002 東海メンテナンス		見積期								
担当者		002 川井 二郎										
部署		02 本社 第二営業部										
件名 (見積名称)		0000088 新規件名										
		新規件名										
見積状況		進行中										
見込		A 90%										
受注予定日		2020/10/28										
納入指定日		2020/10/28										
入荷指定日		2020/10/28										

✓ 提出見積 画面

[illegible]

✓ 原価積算画面

[illegible]

御 見 積 書		見積番号 10496707-1 見積発行 平成 24年 11月 26日	
東海メンテナンス工業株式会社		國中	
図記類名称 南谷の施設増設の増設工事			
見積は、御見積の欄に御見積の金額を記入して下さい。下記の欄に御見積の 説明を記入してください。御見積の金額は、消費税別です。		〒514-0024 三重県津市大門12-15 TEL:090-2247-6216 FAX:090-2247-6216	
法人 名称 法人 名称 法人 名称		税 別 金 額 税 別 金 額	
見積 金額 単位 円		税 別 金 額	
合 計 金 額 ￥ 31,510.- (消費税別)		税 別 金 額	
備 考			
1 内訳	品 名	数量	単 位
1 内訳	品 名	数量	単 位
2 内訳	品 名	数量	単 位
3 内訳	品 名	数量	単 位
4 内訳	品 名	数量	単 位
5 内訳	品 名	数量	単 位
6 内訳	品 名	数量	単 位
7 内訳	品 名	数量	単 位
8 内訳	品 名	数量	単 位
9 内訳	品 名	数量	単 位
10 内訳	品 名	数量	単 位
11 内訳	品 名	数量	単 位
12 内訳	品 名	数量	単 位
13 内訳	品 名	数量	単 位
14 内訳	品 名	数量	単 位
15 内訳	品 名	数量	単 位
16 内訳	品 名	数量	単 位
17 内訳	品 名	数量	単 位
18 内訳	品 名	数量	単 位
19 内訳	品 名	数量	単 位
20 内訳	品 名	数量	単 位
21 内訳	品 名	数量	単 位
22 内訳	品 名	数量	単 位
23 内訳	品 名	数量	単 位
24 内訳	品 名	数量	単 位
25 内訳	品 名	数量	単 位
26 内訳	品 名	数量	単 位
27 内訳	品 名	数量	単 位
28 内訳	品 名	数量	単 位
29 内訳	品 名	数量	単 位
30 内訳	品 名	数量	単 位
31 内訳	品 名	数量	単 位
32 内訳	品 名	数量	単 位
33 内訳	品 名	数量	単 位
34 内訳	品 名	数量	単 位
35 内訳	品 名	数量	単 位
36 内訳	品 名	数量	単 位
37 内訳	品 名	数量	単 位
38 内訳	品 名	数量	単 位
39 内訳	品 名	数量	単 位
40 内訳	品 名	数量	単 位
41 内訳	品 名	数量	単 位
42 内訳	品 名	数量	単 位
43 内訳	品 名	数量	単 位
44 内訳	品 名	数量	単 位
45 内訳	品 名	数量	単 位
46 内訳	品 名	数量	単 位
47 内訳	品 名	数量	単 位
48 内訳	品 名	数量	単 位
49 内訳	品 名	数量	単 位
50 内訳	品 名	数量	単 位
51 内訳	品 名	数量	単 位
52 内訳	品 名	数量	単 位
53 内訳	品 名	数量	単 位
54 内訳	品 名	数量	単 位
55 内訳	品 名	数量	単 位
56 内訳	品 名	数量	単 位
57 内訳			

運用の簡素化を行うため、受注画面に機能を集約。明細・伝票単位での業務と一括処理での業務でビジネススタイルにあわせた運用が可能です。
容易な習熟、高い効果の運用を実現（弊社の現地導入サポート2日間、その他オンラインサポート1カ月で稼働）

受注		新規 (F7)	表示 (F8)	編集 (F9)	確定 (F10)	中止 (F11)	開じる (F12)	印刷 (受注書) (F13)	伝票一覧	明細一覧	出荷計上 (F6)	発注作成 (F5)	他計上	他機能	伝票削除												
受注画面に操作を集中																											
検索番号		受注番号 Z1002051																									
受注日付		2020 / 10 / 15		伝票種別		一般伝票																					
得意先		140003 安藤計装		与信限度額		10,000,000		当月債権額		1,438,254		月末締翌月20日支払		件名登録													
担当者		002 川井 二郎		工事番号		ZZZ		納入先		KA12-6584		注文番号		1012123													
部署		01 本社 第一営業部		備考		山下部長 ご注文分		社内備考		分納不可		郵便番号		300-0009													
												住所		茨城県土浦市中都町													
												TEL		029-XXX-XXXX													
												地区		08003 茨城県ひたちなか市													
												運送便		ZZZ その他 運賃区分 9 他													
												工事店		140003 安藤計装													
与信計算 親子区分 『S』…セット FLG 『D』…同等品有 『T』…適用確認 『*』…マスタ無し商品フラグ マスタ登録なしでも、通常商品同様に扱うことが可能です。 マスタ管理を軽減します。 売価特値 FLG 仕入特値 FLG 売上単価未確定 FLG 仕入単価未確定 FLG																											
行	区分	親子区分	商品コード	商品名称	規格	M T S D	数量	単位	発注数	現在在庫	発注先	配送区分	特値	定価	単価	受注金額	粗利率	入荷予定日	摘要	発注済	入荷済	仕入済	出荷済	売上済	外税	税率	処理数量
1	掛売上	1	FSK90731K	ひと明るさセンサー 連続調光	PNO2 パナソニック		4	台	4	0	0901900	1	店入	29,100.00	11,219.04	44,876	20.63%	20/10/20		4	0	0	0	0	0	10	01
2	掛売上	1	18M	ミライ モーニングスターバックライト	MR03 未来工業		1	枚	1	0	0927680	1	店入	46.00	17.64	18	22.22%	20/10/20		1	0	0	0	0	0	10	01
3	掛売上	1	2K-22J	ミライ ココナエネクター	未来工業		10	ヶ	0	0	0927680	0	在庫	130.00	59.22	592	20.61%	20/10/20		0	0	0	0	0	0	10	01
4	掛売上	1	FSK90731K	ひと明るさセンサー 連続調光	PNO2 パナソニック		2	台	2	0	0901900	1	店入	29,100.00	7,000.00	14,000	-27.20%			0	0	0	0	0	0	10	01
5	掛売上	1	XCJ-1K1	S S ボール直管全長4.5m	PNO2 パナソニック		2	本	2	0	0901900	1	店入	0.00	0.00	0	0.00%			0	0	0	0	0	0	10	01
『*』…マスタ無し商品フラグ マスタ登録なしでも、通常商品同様に扱うことが可能です。 マスタ管理を軽減します。 『S』…セット FLG 『D』…同等品有 『T』…適用確認 売価特値 FLG 仕入特値 FLG 売上単価未確定 FLG 仕入単価未確定 FLG																											
各明細毎の情報																											
本受注に関する進捗をリアルタイムに把握、トレースも可能。																											

請求処理 閉じる (F12) 集計実行 印刷 更新解除 条件入力 (C) 確定 現在確定日 2014/3/31 ?

(請求先の締日単位に売上入金の集計、請求明細書の発行)

※コード・名称 Wクリック、条件入力で目的コードにカーソルが移動

条件指定

締日 99 末締 = 99

請求期間 2014 年 09 月 30 日まで

締日毎に残高の自動更新
☐ する ☐ しない

紐込条件

営業所

部署

担当者 (範囲指定)

請求先 (範囲指定)

印刷種類

☒ 請求一覧表

☐ 請求書 (日付順) 今回請求額が 0 の請求先 (請求書のみ)

☐ 請求書 (件名小計) ☐ 要 ☒ 不要

☐ 合計請求書+明細書 (件名別)

☐ 合計請求書+明細書 (得意先別)

☐ 請求書 (諸口)

印刷方法

☒ プレビュー ☐ 印刷 (プレビューなし)

請求書発行

請求書の表題 ☒ 正 ☐ 控

発行日印字 ☒ 要 ☐ 不要

発行日 2014 年 09 月 30 日

全選択	全解除	選択	コード	名称	前月更新	メモ
☒	☐	☒	000000	株式会社カワサキ	20140831	
☒	☐	☒	000999	パティオ電機	20140930	
☒	☐	☒	001000	村上電気	20140930	
☒	☐	☒	009999	一般諸口	20140930	
☒	☐	☒	130001	ホームドクターリフォ	20140930	
☒	☐	☒	130003	社会福祉法人 敬寿会	20140930	
☒	☐	☒	140002	東海メンテナンス	20140930	
☒	☐	☒	140003	安藤計装	20140930	
☒	☐	☒	140004	加藤電気	20140930	
☒	☐	☒	140005	佐藤電気	20140831	
☒	☐	☒	140006	田中電設	20140930	
☒	☐	☒	140007	東海電化工業	20140930	
☒	☐	☒	140012	矢口電気工事店	20140930	
☒	☐	☒	140016	清水電気	20140930	
☒	☐	☒	140017	知立電設	20140930	
☒	☐	☒	140018	二岡電気工事	20140930	
☒	☐	☒	140019	樋口電気	20140930	
☒	☐	☒	140021	株式会社ウエダ	20140930	
☒	☐	☒	140023	鈴木電気	20140930	
☒	☐	☒	140025	フクデン	20140930	
☒	☐	☒	140026	村上電機	20140930	
☒	☐	☒	140028	遠藤通信	20140930	
☒	☐	☒	140029	瀬川電気	20140930	
☒	☐	☒	140030	寺田電気	20140930	
☒	☐	☒	150001	株式会社佐藤電材	20140930	
☒	☐	☒	150002	野呂電気株式会社	20140930	
☒	☐	☒	150003	上田商事株式会社	20140930	
☒	☐	☒	150004	株式会社カンダ電	20140930	
☒	☐	☒	150005	田丸電設株式会社	20140930	

レコード: 1 / 50 検索

手順 ① : 締日の指定 処理対象の選択

処理対象の締日を指定。対象の請求先が表示されます。
 ※左の一覧画面で「選択」にチェックがついている請求先が処理対象となります。
 請求期間: 請求対象日付を入力 (西暦 4 桁)

手順 ② : 印刷物の選択

請求一覧表 : 請求先毎の集計金額を一覧形式で印刷します。
 請求書 (*): 請求種類毎に、選択/実行し、請求書を印刷します。

手順 ③ : 印刷方法の選択

<過去請求書の再発行方法>
 ① 対象となる請求先を選択
 ② 対象となる請求先を選択 (し点)
 ③ 印刷したい締日を請求期間に入力
 ④ 印刷をクリック 完了

<締処理の解除>
 請求処理により、請求先 (得意先) 単位で
 締日以前の売上伝票の作成ができなくなります。
 (請求処理によるデータロック)
 売上伝票を作成するには、更新解除処理が必要となります。

① 対象となる請求先を選択
 ② 解除したい締日を請求期間に入力
 ③ 更新解除をクリック 完了
 ④ 売上処理が完了後、再度請求処理を集計実行

※売掛処理を実施済みの際は、売掛解除も併せて必要となります。

<通常請求期間以外での請求書発行>
 <例> 通常20日締めの請求先に、3月末時点で
 請求書発行する場合

① 対象となる請求先を選択
 ② 請求期間に任意の日付 (3月31日等) を入力
 以降、通常処理と同様に操作します。
 ※3月21日～31日の期間の請求処理 完了
 請求書発行可能
 ③ 次回請求処理は、通常月と同様に処理
 ※4月1日～20日を対象に請求処理 完了
 前回請求金額は3月31日請求分を表示

✓ ポイント 1

簡単操作で締日毎の請求処理、印刷を行うことが出来ます。

✓ ポイント 2

請求処理にて求められる
 様々なご要望に対応が可能です。

✓ ポイント 3

請求処理実行で、対象データに自動
 ロックをかけ、データ整合性を維持します。

請求処理一覽／請求書

請求一覧

F8

F9

F10

F12

追加

表示

検索

閉じる

印刷

金種(内訳)

件名別

得意先別

2011年10月31日

印刷順序

印刷種類

☒コード順
 ☐指定なし
 ☐部署順
 ☐部署別

☐カナ順
 ☐担当者順
 ☐担当者別

請求先名	前回請求額	今回入金額	差引繰越額	今回売上額	今回消費税	今回請求額
140002 東海メンテナンス	1,017,226	1,817,226	-800,000	1,818,682	95,934	1,214,616
140005 佐藤電気	53,152	53,152	0	872,761	43,638	916,399
140006 田中電設	0	0	0	1,589,970	79,499	1,669,469
140012 矢口電気工事店	0	0	0	597,772	29,888	627,661
150005 田丸電設株式会社	1,141	0	1,141	749,407	37,470	786,818
150006 中井電気株式会社	2,673,716	0	2,673,716	0	0	2,673,716

請求一覧

F8

F9

F10

F12

(件名別)

追加

表示

検索

閉じる

印刷

印刷順序

印刷種類

☒得意先コード順
 ☐得意先コード順
 ☐指定なし
 ☐部署順
 ☐部署別

☐得意先カナ順
 ☐件名カナ順
 ☐担当者順
 ☐担当者別

件名別に請求残高情報を持たせた集計が可能です。

請求先名	件名	前回請求額	今回入金額	差引繰越額	今回売上額	今回消費税	今回請求額
140002 東海メンテナンス	0000057 太田川様郎	0	1,017,226	-1,017,226	1,949,492	97,472	0
140005 佐藤電気	0000049 大河内様郎	0	0	0	818,172	40,908	0
140005 佐藤電気	0000071 谷川様郎	0	0	0	54,589	2,730	0
140005 佐藤電気							0
140006 田中電設							84,900
140006 田中電設							14,589
140012 矢口電気工事							29,888
ZZZ その他							95,932

合計請求書

2011年 10月 31日現在

合計請求額

2011年 10月 31日現在

合計請求書(件名別)

件名別に請求残高情報を持たせた
集計が可能です。

合計請求書(件名別)

[illegible][illegible]

蓄積されたデータを総合的に集計し、一目瞭然で現在の状況を把握できます。
(これは一つの提案と可能性のサンプルです、ご指示により更に高度な集計を行う事も可能です)

総合集計表

F8

F9

F10

F12

詳細

表示

検索

閉じる

集計実行

印刷

処理日

2008

年

4

月

15

日

年度

2008

年度

見 積	未確定（当月）		確定（当月）		未確定（翌月以降）		確定（翌月以降）	
	予定税抜金額	予定粗利金額	確定税抜金額	確定粗利金額	予定税抜金額	予定粗利金額	確定税抜金額	確定粗利金額
	9,718,738	2,875,255	6,540	0	0	0	0	0
受 注	当期税抜金額	当期粗利金額	当月税抜金額	当月粗利金額				
	58,484,503	751,628	58,484,503	751,628				
仕 入	当期税抜金額	税抜予算額	税抜達成率	当月税抜金額	税抜予算額	税抜達成率		
	52,348,000	0	0.00%	3,855,262	0	0.00%		
売 上	当期税抜金額	税抜目標額(得意)	税抜達成率(得意)	当月税抜金額	税抜目標額(得意)	税抜達成率(得意)		
	53,100,364	0	0.00%	5,575,832	0	0.00%		
		税抜目標額(担当)	税抜達成率(担当)		税抜目標額(担当)	税抜達成率(担当)		
		183,885,529	28.88%		0	0.00%		
	当期粗利金額	粗利目標額(得意)	粗利達成率(得意)	当月粗利金額	粗利目標額(得意)	粗利達成率(得意)		
	3,459,850	0	0.00%	440,134	0	0.00%		
		粗利目標額(担当)	粗利達成率(担当)		粗利目標額(担当)	粗利達成率(担当)		
		9,356,566	36.98%		0	0.00%		
日 付		金 額						
売 掛	2008/03/31	26,127,268						
買 掛	2008/03/31	12,691,699						
在 庫	2008/03/31	15,896,167						
回収予定		当 月	翌 月	翌々月	3 ヶ月			
	1 日 ～ 10 日	16,152,446	50,139	0				
	11 日 ～ 20 日	946,835	0	0				
	21 日 ～ 末 日	-3,871,775	0	0				
支払予定		当 月	翌 月	翌々月	3 ヶ月			
	1 日 ～ 10 日	0	0	0				
	11 日 ～ 20 日	0	0	0				
	21 日 ～ 末 日	12,678,466	0	0				

売上・仕入・粗利
経費をセツトし

損益分析

F8

F9

F10

F12

主 体

表 示

期 間

閉じる

集計実行

印

集計期間

2008

年

01

月

～

2008

年

12

月

年 月	売 上	仕 入	差 引	その他経費
08年01月	16,309,170	19,388,167	-2,998,997	2,100,000
08年02月	35,791,640	33,550,608	2,240,832	2,100,000
08年03月	28,305,938	22,334,368	5,971,569	2,100,000
08年04月	476,550		476,550	2,100,000
08年05月				2,100,000
08年06月				2,100,000
08年07月				2,100,000
08年08月				2,100,000
08年09月				2,100,000
08年10月				2,100,000
08年11月				2,100,000

売上・仕入・粗利・入金・支払を集計し、まとめた形で
経費をセットし、概略での損益を確認できます。

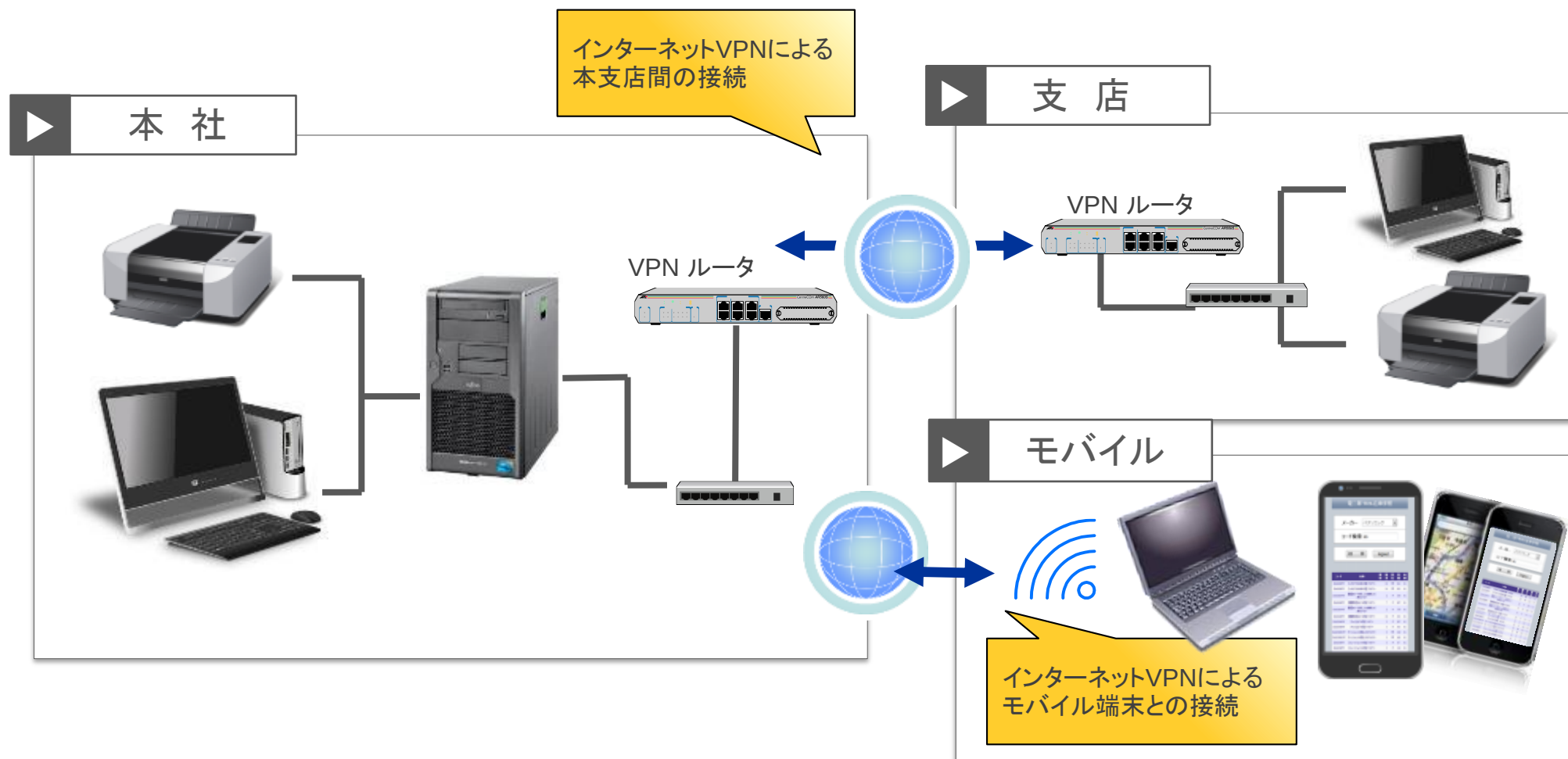
損益分析									
F8		F9		F10		F12			
主 注		決 算		期 間		開 閉		集計実行 印 刷	
集計期間		2008 年 01 月 ~ 2008 年 12 月						月経費設定	
								設定残高	
								1,000,000	
年 月	売 上	仕 入	差 引	その他経費	指定利益	入 金	支 払	指定残高	
08年01月	16,389,170	19,388,167	-2,999,997	2,100,000	-5,099,997	9,540,828	10,269,362	-1,828,734	
08年02月	35,791,640	33,550,808	2,240,832	2,100,000	140,832	11,369,232	19,388,167	-11,947,669	
08年03月	28,305,838	22,334,369	5,971,569	2,100,000	3,871,569	25,304,702	33,550,808	-22,293,775	
08年04月	476,550		476,550	2,100,000	-1,623,450			-24,393,775	
08年05月				2,100,000	-2,100,000			-26,493,775	
08年06月				2,100,000	-2,100,000			-28,593,775	
08年07月				2,100,000	-2,100,000			-30,693,775	
08年08月				2,100,000	-2,100,000			-32,793,775	
08年09月				2,100,000	-2,100,000			-34,893,775	
08年10月				2,100,000	-2,100,000			-36,993,775	
08年11月				2,100,000	-2,100,000			-39,093,775	
08年12月				2,100,000	-2,100,000			-41,193,775	
08,983,298		75,279,344	5,689,954	25,200,000	-19,510,046	48,214,562	63,208,337		

一般用見積書標準,一般用見積書(工種別・報告書・表紙),工事用見積書(内訳・報告書・表紙縦横),見積一覧(伝票・明細・集計),見積集計一覧(現場・担当者・伝票日付・得意先・商品群),注文書作成依頼書,受注請書,受注報告書,受注伝票一覧,受注請書,受注一覧(明細),受注明細一覧,未売上明細一覧(受注残),未発注明細一覧,未入荷明細一覧,入荷済明細一覧,出荷日未確定一覧,原価未確定一覧,売価未確定一覧,受注集計一覧(伝票日付・得意先・現場・担当者・商品群),出荷予定一覧,出荷予定表,ピックアップリスト,発注書,直送依頼書,発注伝票一覧,発注一覧(明細),発注明細一覧,未入荷明細一覧,入荷遅延一覧,原価未確定一覧,発注集計一覧(伝票日付・仕入先・現場・担当者・商品群),入荷予定一覧,入荷予定一覧,受・発注変更(納入日),発注書(変更),納品書,出荷伝票,売上伝票一覧,売上明細一覧,納品報告書,原価未確定一覧,売価未確定一覧,売上集計一覧(伝票日付・得意先・現場・担当者・商品群),送り状印刷,荷札印刷,仕入伝票一覧,出荷ラベル,仕入明細一覧,原価未確定一覧,仕入集計一覧(伝票日付・得意先・現場・担当者・商品群),入金伝票,入金伝票一覧,入金明細一覧,支払伝票一括発行,入金集計一覧(担当者・伝票日付・得意先),手形一覧,受取手形一覧,支払入力,支払伝票,支払伝票一覧,支払一覧(明細),支払明細一覧,支払伝票一括発行,支払集計一覧(担当者・伝票日付・仕入先),支払手形一覧,支払手形一覧,発注点切れ一覧,受注状況一覧(伝票別),受注状況一覧(現場別),仕入単価履歴,仕入電子元帳,売上単価履歴,売上電子元帳,日報出力,統括日報,見積日報,受注日報,発注日報,仕入日報,売上日報,入金日報,支払日報,営業会議資料,売上推移表,売上順位表,回収分析,支払分析,経営資料集計,総合集計表,受注見込物件一覧,担当別管理表,当期総合管理表,資金分析,会計システムとの連携機能,請求書(現場順),請求一覧,請求残高一覧表,請求一覧(現場別),請求残高一覧表(現場別),売掛残高一覧表,得意先元帳,支払一覧,支払残高一覧,仕入先元帳,買掛処理,仕入先元帳,買掛残高一覧,買掛残高一覧表,棚卸処理,棚卸表,棚卸数記入用紙,推定実在庫対比表,推定在庫表,棚卸報告書,全社売上推移,得意先別売上推移,部署別売上推移,担当別売上推移,商品群別売上推移,得意先別売上順位,担当者別売上順位,回収予定表,回収予定表(日付順),回収予定表(区別順),売掛金滞留一覧,支払予定表(日付順),支払予定表(区別順),...

帳票数 180 種類以上！
カスタマイズは最小に、システムの稼働を早め、可能性を広げます

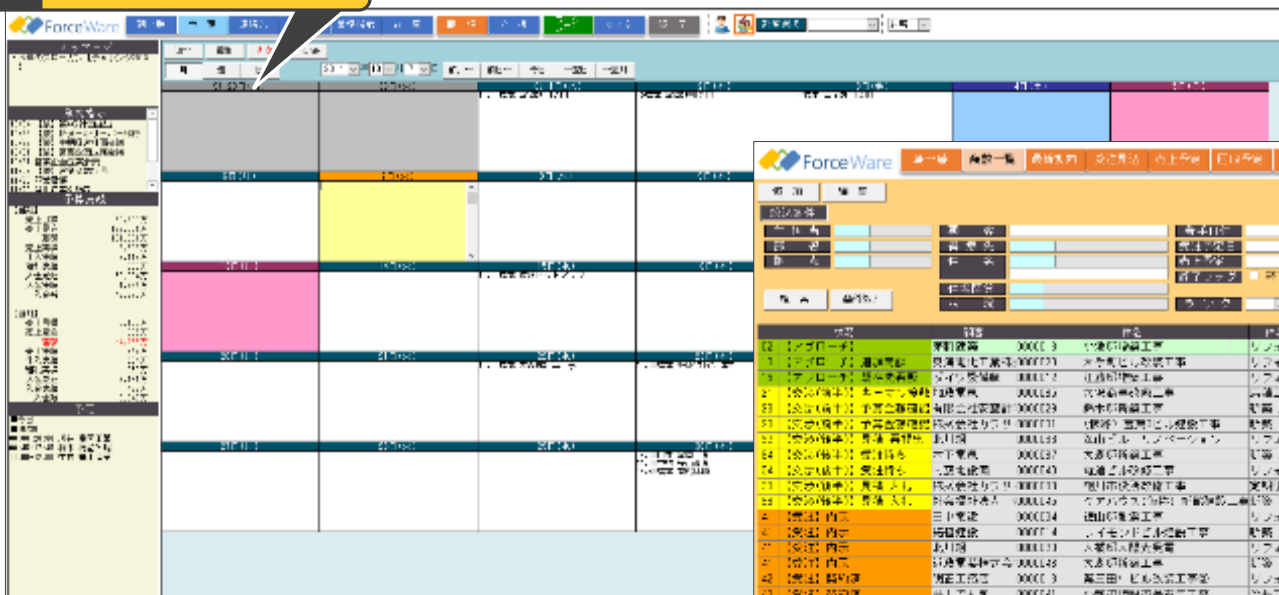
帳票数 180 種類以上！
カスタマイズは最小に、システムの稼働を早め、可能性を広げます

あらゆる手段でデータ交換を可能にする『電二郎』の拡張性。
本支店、モバイルなど広範囲に現在の通信インフラを使用する事も可能です。



必要な情報を電二郎と連携、周辺業務を包括した充実の機能。
より戦略的なグループウェア+商談管理を実現する弊社開発の『Force Ware』を標準機能としてご利用頂けます。

✓ グループウェア



✓ 商談管理

[illegible]

✓ **在庫照会** [オプション]

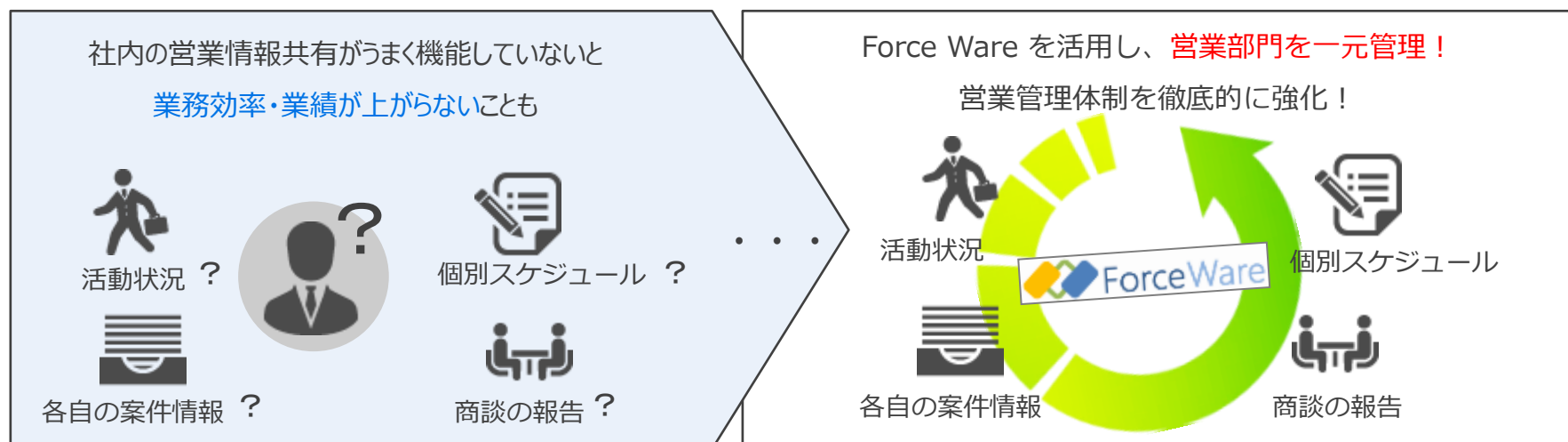
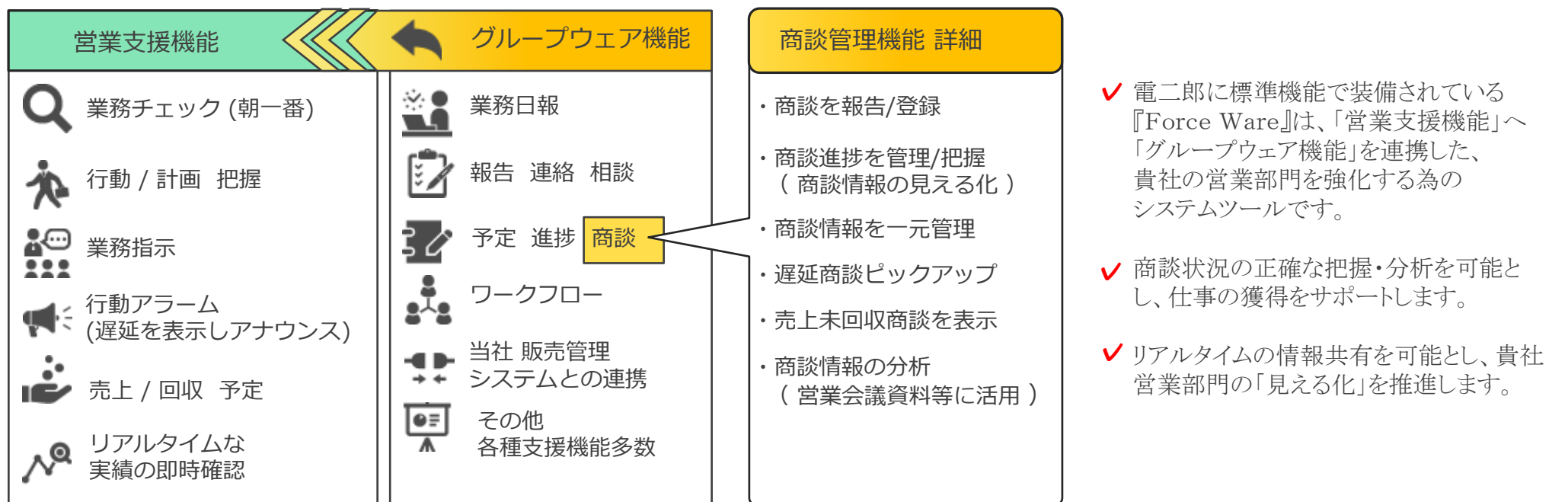


インタラクティブ＆最新＆安価な情報端末である iPad や iPhone等の
タブレット端末を利用し社外で、社内で在庫検索、棚卸が可能です。

ブラウザ機能があればPCや他の機器でも利用可能です。

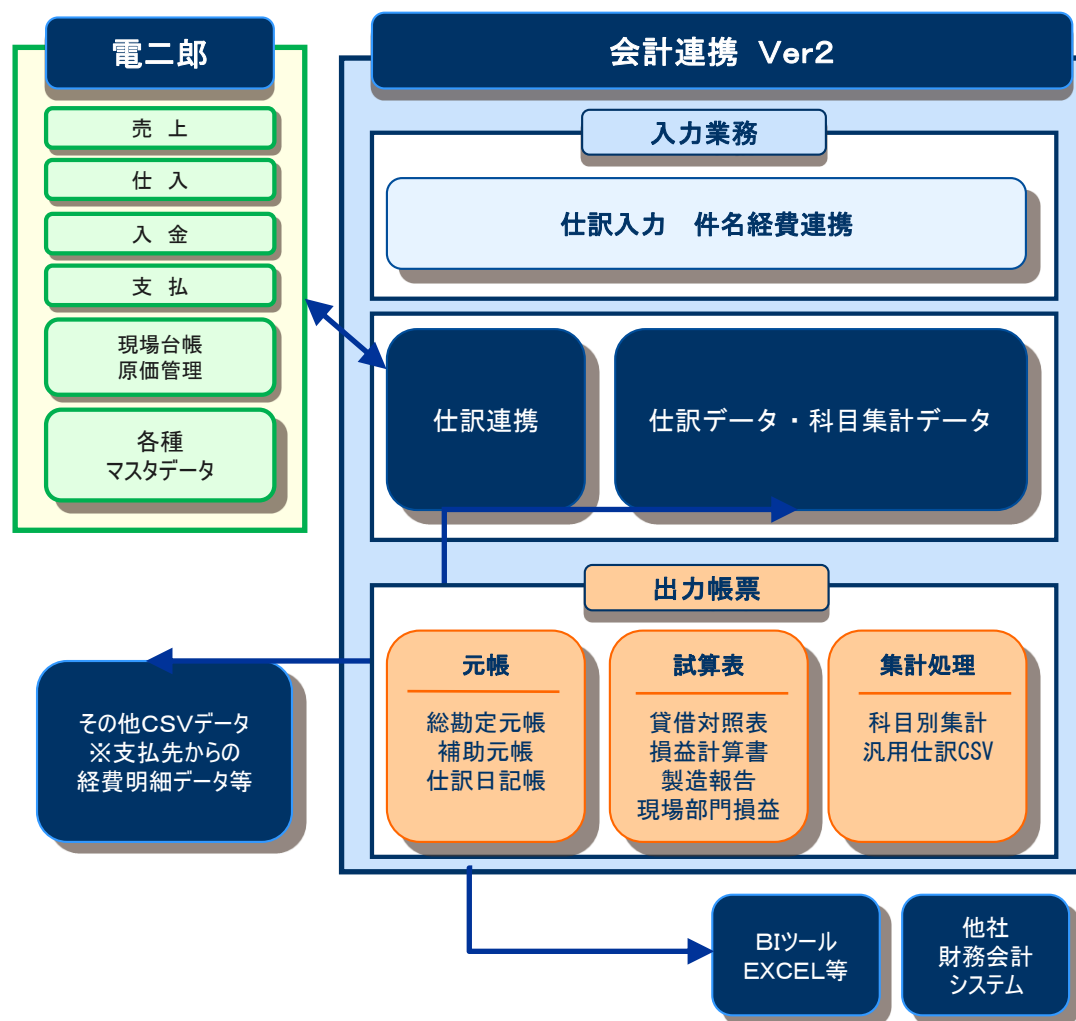
[注意] ネットワーク環境設定等が必要となります。





企業会計において重要な「会計情報」を、多角的な分析データで素早く「見える化」。
「電二郎」との相互データ連携により仕訳の複数件名原価反映を実現、決算を速報ベースでの把握が可能となります。

会計連携Ver2 データ連携イメージ



「個別損益」の管理

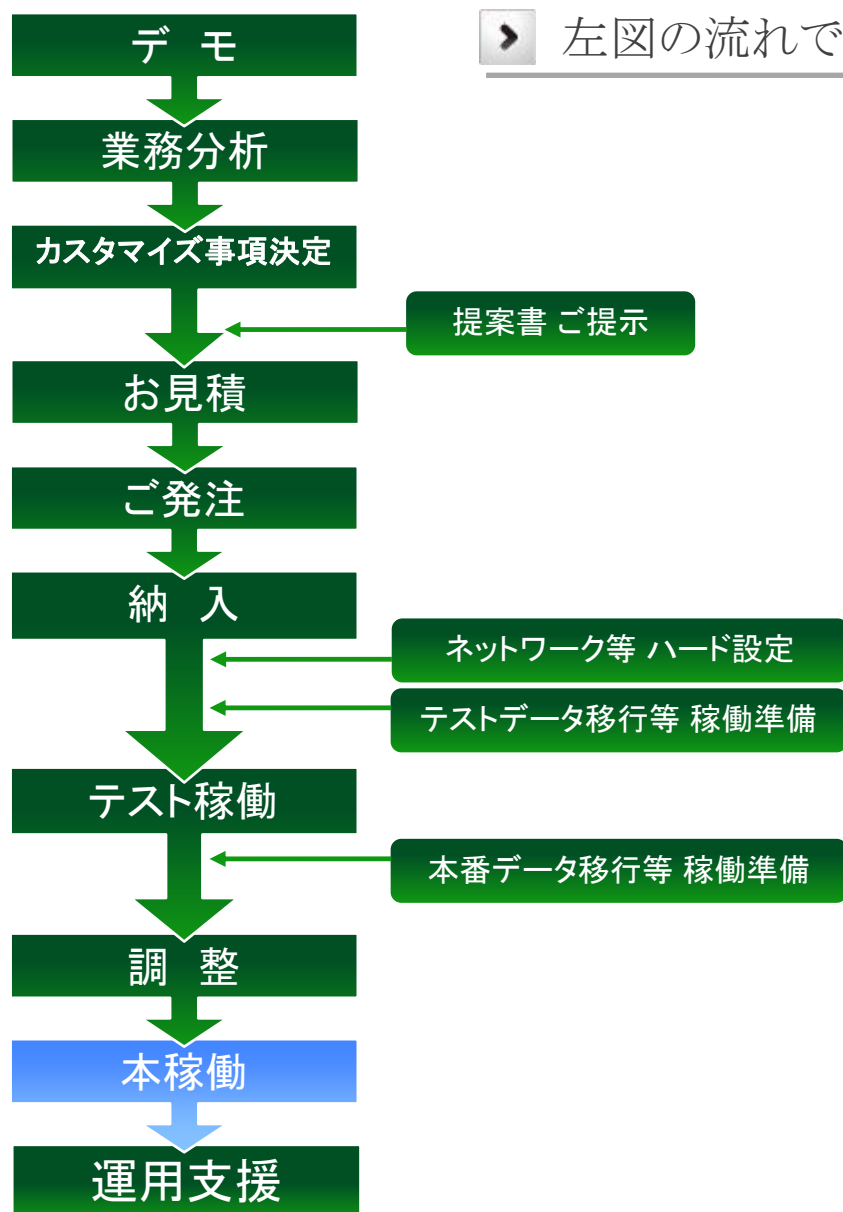
「会計連携Ver2」の仕訳データには、科目、部門といった従来の仕訳内で管理されていた情報の他に、「**仕訳データの件名への按分**」、「取引先」、「現場」といった実務分析に必要な情報も含め、一般的な財務会計パッケージでは不可能であった情報分析が可能となりました。

「電二郎」とのリアルタイムデータ連携

財務会計では、別システムへの取引データの二重投入・加工を必要とし、決算の早期化が阻害されているケースがあります。
「会計連携Ver2」では、「電二郎」の日次データ・月次データや他のシステムからのシームレスなデータ連携により、日次、月次、年次での決算数値把握が常時確認可能になります。

財務会計システム・Excel等のBIツールとのデータ連携

「会計連携Ver2」ではデータ転送機能も実装しています。
多角分析用の細かな仕訳は「会計連携Ver2」で管理し、決算及び会計帳簿の保管の為に、整理された仕訳データを他社 財務会計パッケージへ転送したり、経営分析資料の作成の為に、Excel等のBI(情報分析)ツールへデータを転送する事が出来ます。



▶ 左図の流れで導入のご検討から採用、本稼働へと進めさせていただきます

納期はシステムの規模等諸条件で異なりますのでご了解ください。

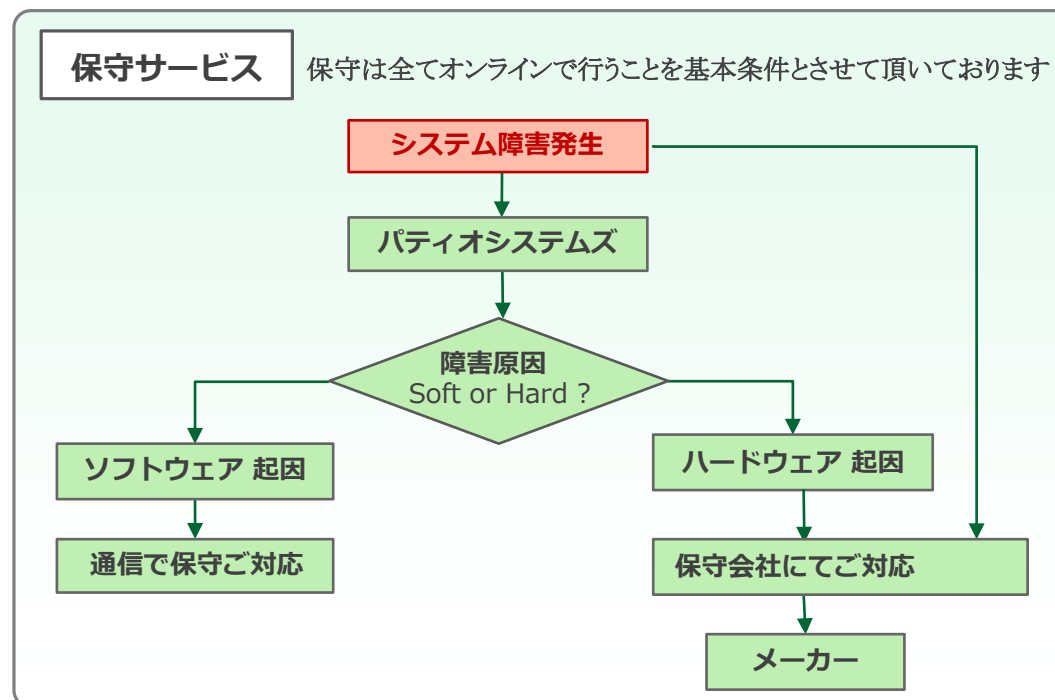
実績として ご発注後稼働までの目安としての期間は以下の通りでございます。

小規模システム 1ヶ月程度

中規模システム 2～3ヶ月

大規模システム 3ヶ月～

※ 価格 : 拠点数 クライアント数により設定させて頂いております。
(概算参考価格 最小規模 300万程度～)



コンピュータや通信環境は日々刻々と進化してゆきます。その環境利用が私共の仕事・生活に与える恩恵は計り知れない物がありますが、技術進化は利用が出来る人々のみが恩恵を享受できると言っても過言ではありません。

私共は企業の情報化の推進役として存在し、恩恵が享受出来る環境造りのお手伝いする事が会社としての最大存在意義と確信しています。最新の技術習得、より良いシステム化、業務効率化の為のノウハウ蓄積、情報収集を行っています。

会社名	パティオシステムズ株式会社
所在地	[本 社] 津市乙部22番16号 [営業所] 横浜 札幌 (時計台ビル) 東京オフィス
資本金	2500万円
設 立	平成2年2月22日
代表取締役	加藤 重雄
取扱商品	ソフトウェア開発販売・コンピュータ 周辺機器等
主要仕入先	ソフトバンク(株)・富士通(株)・(株)富士通パーソナルズ・(株)オービックビジネスコンサルタント・ダイワボウ情報システム(株)・TD SYNEX(株) 他
主要得意先	YKK AP(株)・YKK AP(株) 流通店・積水ハウス(株) 指定建材店・住友林業指定建材店・ 建材販売会社 多数・全日本電設資材卸業協同組合連合会・電材販売会社 多数・富士通(株)・富士通Japan(株)・都築電気(株) 他
販売提携	富士通(株)・百五コンピュータソフト(株) 都築電気(株)他
その他	(株)オービックビジネスコンサルタント 新ERPパートナー

弊社製品
導入エリア 一覧



弊社の開発システムは
全国で約700を超える
ユーザー様にご利用頂き
更に拡大中です

三重県(本社)、札幌
営業所、横浜営業所、
東京オフィスから全国の
お客様をフォローしてい
ます

当社開発 パッケージソフトウェア

 電二 郎 Denjro 電材卸売業向け販売管理システム  建大 郎 Kento 建材卸売業向け 見積・仕入・総合販売管理システム  生産大 郎 Seisan 各種製造業向け生産管理システム	 Project Force 各種卸売業向け販売管理システム  工事 郎 Keijiro 工事業向け 見積・仕入・販売・工事管理システム  ForceWare 営業支援型グループウェア
---	--

御 礼

ご提案の機会を賜りましたことに御礼申し上げます。
本内容は「電二郎」機能の一部でございますので、
ご理解頂けますようお願いいたします。

本システムの開発には多大なご助力を頂戴して居ります
全日本電設資材卸協同組合連合会様に、
御礼を申し上げます。



ツール導入事例等概要資料

1. ユーザ企業概要

企業名

東北電材株式会社

所在地

秋田県秋田市

従業員数

27 名

事業概要

電設資材・電気設備機器の卸売業。

秋田県内に 4 営業所を展開し、電気工事会社や設備工事会社向けに商品供給を行っている。

2. デジタル取引導入経緯

従来は営業所ごとに Excel や紙帳票を利用した運用が行われており、受発注や在庫確認、納期確認に多くの時間を要していた。

また、

- 営業所ごとに管理方法が異なる
- 電話・FAX 中心の情報共有
- 発注ミスや二重発注
- 情報の属人化

といった課題があり、業務効率化と情報共有の強化を目的として販売管理システム「電二郎」を導入した。

3. デジタル取引のシステムイメージ

導入システム

電設資材業向け販売管理システム「電二郎」

システム構成

受注



販売管理(電二郎)



在庫管理



発注管理



仕入管理



売上・請求管理

さらに、

- 全営業所でリアルタイム情報共有
- 発注履歴管理
- 在庫状況共有
- 納期管理
- 案件管理

を実現。

LINE WORKS との連携により、現場写真や図面等の情報共有も実施している。

4. デジタル取引の導入割合

受注側

販売管理業務の大部分をシステム化。

利用ユーザー数:25 名

利用拠点数:4 営業所

発注側

仕入発注情報をシステムで一元管理。

発注履歴・納期情報の共有を実施。

5. 効果

業務効率化

- 問い合わせ対応時間約 30%削減
- 月 20 時間以上の残業時間削減
- 在庫確認業務の迅速化

経営効果

- 売上約 2 倍
- 在庫回転率 15%向上
- 売れ筋商品の分析が可能

情報共有効果

- 営業所間の情報共有強化
- 案件進捗の見える化
- 顧客対応品質の向上

コンプライアンス効果

- 処理履歴の記録
- 発注・受注情報のトレーサビリティ確保
- 業務標準化

6. 苦労した点

運用ルールの一統

営業所ごとに異なっていた業務フローを統一する必要があった。

システム定着化

現場担当者への教育や入力ルールの徹底に時間を要した。

情報共有文化の醸成

個人管理から組織管理への意識改革が必要であった。

7. 今後の課題

- さらなる EDI 活用推進
- データ分析による営業強化
- 業務自動化範囲の拡大
- デジタル人材育成
- サプライチェーン全体のデジタル化推進

8. 活用したデジタル取引ツール

電二郎

電設資材卸業向け販売管理システム

主な機能

- 受発注管理
- 在庫管理
- 仕入管理
- 売上管理
- 請求管理
- 情報共有機能

LINE WORKS

- 現場写真共有
- 図面共有
- 社内コミュニケーション

10. その他

システム提供事業者

パティオシステムズ株式会社

支援内容

- システム導入支援
- 操作教育
- 運用定着支援
- 活用提案等

導入事例 HP にも記載

https://patiosystems.co.jp/products/denjiro_case/d-case_1.html



3. 会員企業関連資料

(企業概要、製品概要、活用事例)

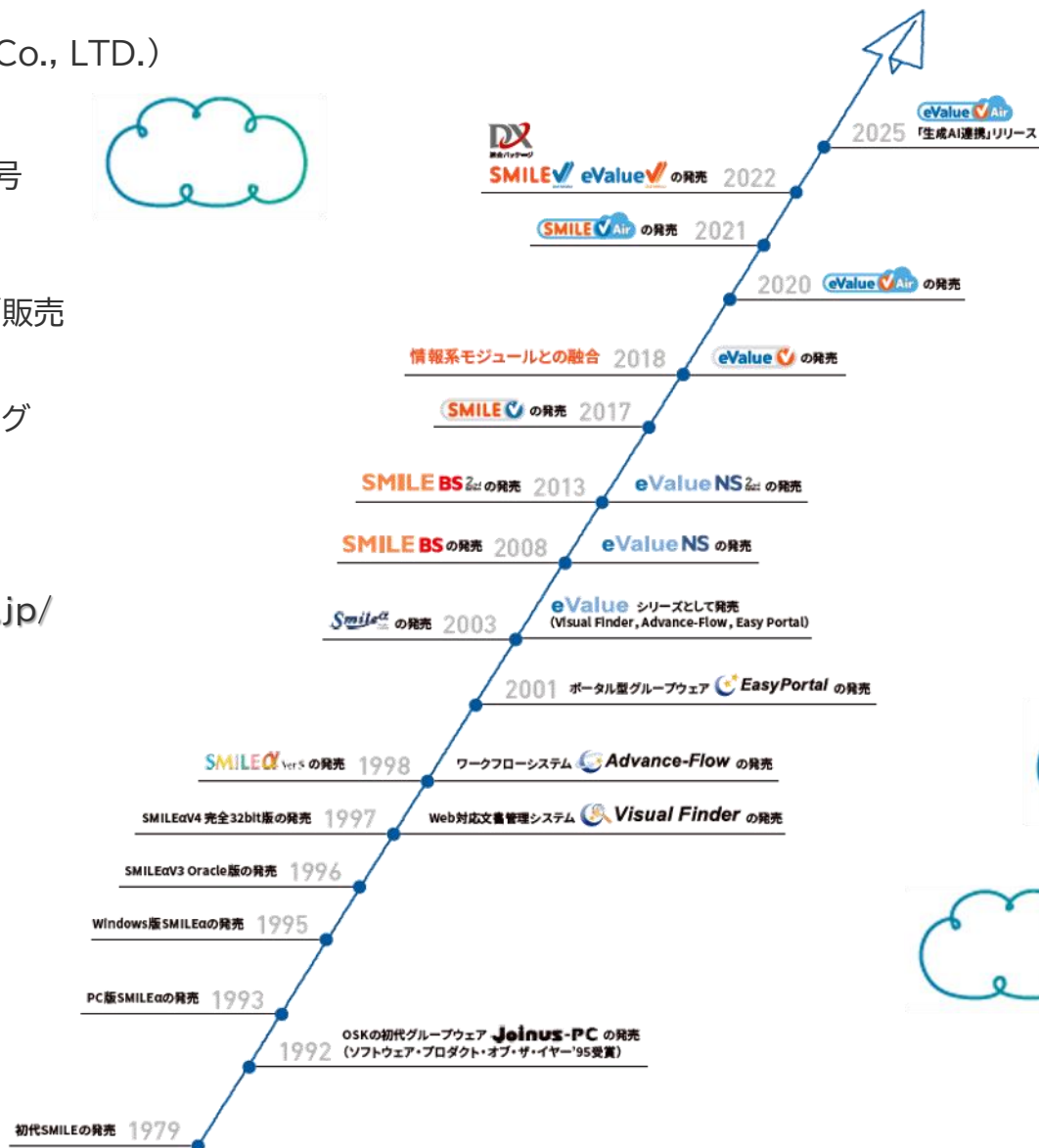
⑥ 株式会社 O S K

株式会社OSK 請求書業務のデジタル化による業務効率化ソリューション

2026年6月
株式会社 OSK
マーケティング本部
販売促進課

会社概要

- 社 名 株式会社OSK(英文社名 OSK Co., LTD.)
- 本 社 〒130-0013
東京都墨田区錦糸1丁目2番1号
- 株式構成 株式会社大塚商会(100%)
- 事業内容 ・パッケージソフトウェアの開発／販売
・ソフトウェア受託開発
・情報マネジメントコンサルティング
・上記分野の総合サービス提供
- 事業所 本社はじめ全国に4事業所
- ホームページ <https://www.kk-osk.co.jp/>



株式会社OSKは、経済産業省中小企業庁の「情報処理支援機関(スマートSMEサポーター)」に認定されており、以下の製品が対象ITツールとして登録されています。

<https://www.smartsme.go.jp/SSS/SearchDetailPage?id=0016F00002RFcHUQA1>



▼登録されている製品一覧

登録番号	製品名
ITS2018-0000342	DX統合パッケージ SMILE 販売
ITS2018-0000343	DX統合パッケージ SMILE 会計
ITS2018-0000344	DX統合パッケージ SMILE 人事給与
ITS2018-0000345	DX統合パッケージ SMILE CRM QuickCreator
ITS2018-0000347	DX統合パッケージ 生産革新 Fu-jin / Raijin / Ryu-jin
ITS2021-0001658	DX統合パッケージ eValue スケジューラ
ITS2021-0001659	DX統合パッケージ eValue コミュニケーション
ITS2021-0001660	DX統合パッケージ eValue ドキュメント管理
ITS2021-0001661	DX統合パッケージ eValue ワークフロー
ITS2024-0000318	DX統合パッケージ セールスマネジメント
ITS2024-0000319	DX統合パッケージ 生産革新 Wun-jin



▼業種ソフト(以下一部、他多数あり)

⚡ PowerSteel 鉄鋼流通・加工業向け 販売管理システム

PowerSteelは、鋼材の受発注・在庫・販売を一元管理し、業務効率化と高精度な情報活用を実現するシステムです。
ミルシート管理にも対応し、電子化ミルシートを明細データと紐づけて一元的に管理できます。

👕 ApaRevo アパレル卸業向け 販売管理・在庫管理システム

色・サイズ別管理やマルチチャネル販売に対応した、アパレル業・小売業向けの販売管理システムです。

基幹業務システムとグループウェアの融合

基幹業務とグループウェアの統合により、特に請求書業務をはじめとしたバックオフィス業務のデジタル化・効率化を実現します。



Point

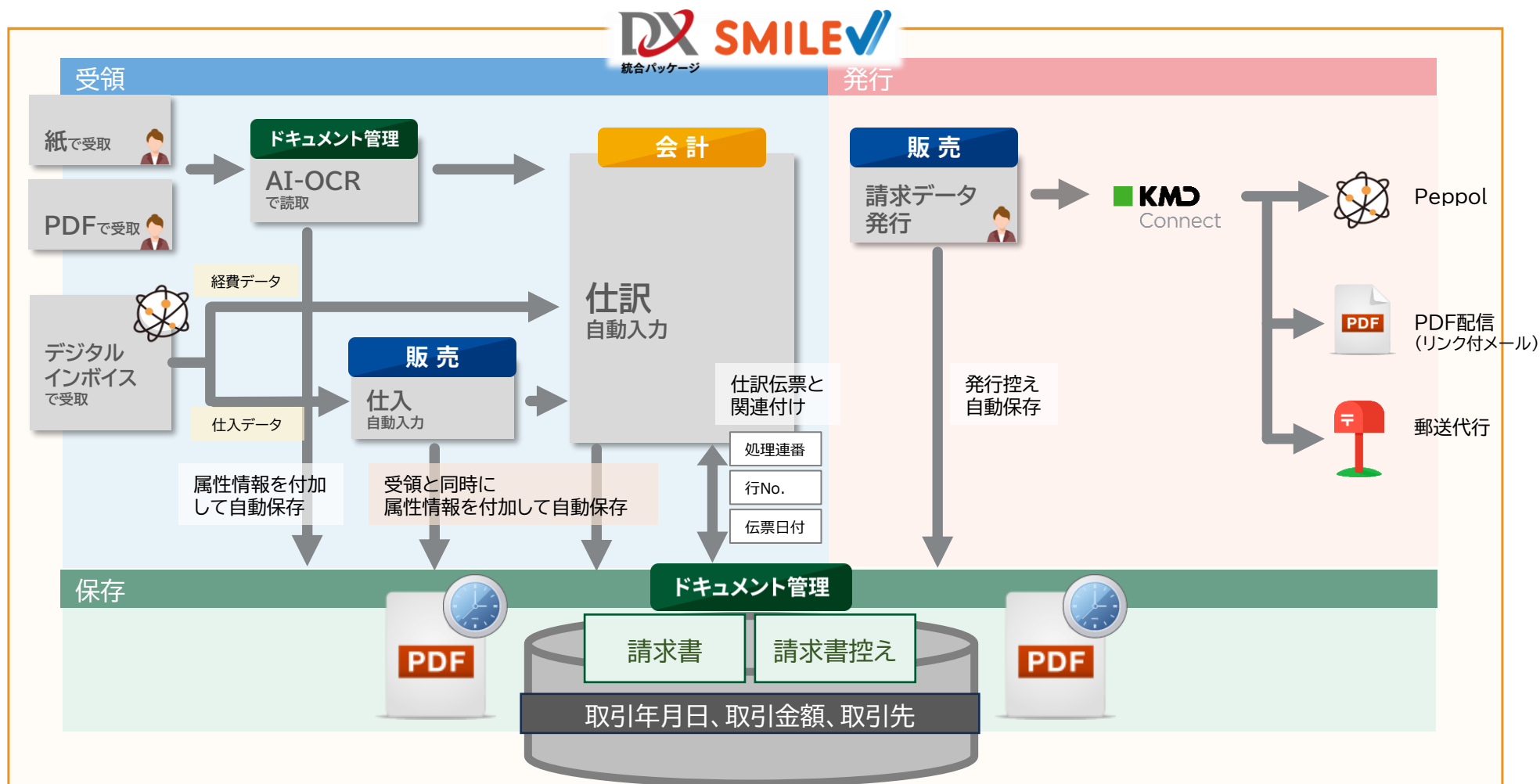
DX統合
パッケージ
の強み



株式会社OSKは、基幹業務システムとグループウェアの両システム製品を開発する日本でも数少ないソフトメーカーです。
企業にとって不可欠な基幹系システム「SMILE」とグループウェア「eValue」、両方の分野での開発実績と販売実績を積み重ねてきました。
利用者の利便性向上、管理担当者の負荷軽減、サポート面の効率化など、DX統合パッケージがご支援いたします！

製品概要

DX統合パッケージはデジタルインボイスの受領・発行・保存に対応

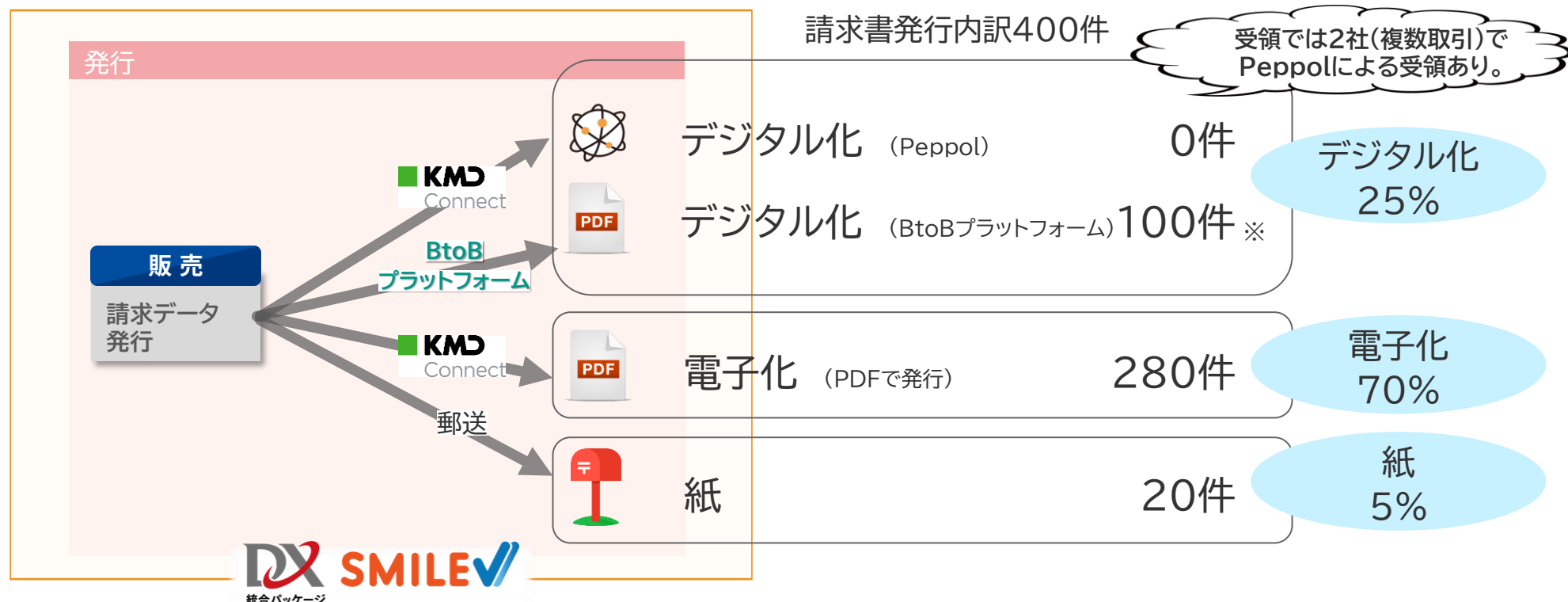


Check!

DX統合パッケージは、請求書のデジタル化、電子化に加え
手間なく電子帳簿保存法に則した運用も実現可能です。

請求書発行業務のデジタル化(自社導入)

株式会社OSK(従業員:444名、ソフトウェア開発)ではSMILE V 販売を中心に請求書発行のデジタル化、電子化を促進している。



✓ デジタル化・電子化の効果

- 郵送コスト(封入・切手・印刷費)の削減
- 送付業務の省力化・時間短縮
- 電子データによるトレーサビリティ向上

⚠ 苦労した点・今後の課題

- 取引先ごとに指定の電子システムが異なるため、複数手段への対応が必要
- 電子化率のさらなる向上に向けた取引先への働きかけ

※BtoBプラットフォーム(インフォマート社)はデータ連携による送付のためデジタル化に分類しています。

笑顔の先に、価値がみえる



www.kk-osk.co.jp

3. 会員企業関連資料

(企業概要、製品概要、活用事例)

⑦ピー・シー・エー株式会社

ピー・シー・エー株式会社



働く、が変わるとき。

PCA



<会社概要>

創業 昭和55(1980)年8月1日

本社 東京都千代田区富士見1-2-21 PCAビル

資本金 8億9040万円（2014年12月5日 東証一部上場）プライム市場

事業内容 コンピュータソフトの開発および販売

従業員数 連結：694名（※2025年6月時点）

連結売上高 162億37百万円（※2025年6月時点）

代表者 代表取締役社長 玉井 史郎

事業所 本社（東京）／開発（東京・札幌・山梨）

営業所 札幌・仙台・横浜・大宮・静岡・名古屋・金沢・大阪・岡山・広島・博多

スマートSMEサポーター 認定番号：第42号-24100007(18)



<https://pca.jp/>

PCA Arch 販売管理

中小企業の業務を最適化する、AI活用のクラウド型販売・仕入・在庫管理サービスです。

データ連動やAIによる自動化、多彩な単価設定、帳票の自由編集、コンビニ収納代行まで、必要な機能を網羅。煩雑な業務を電子化・一元化し、販売促進と業務効率化を強力にサポートします。

外部製品との連携でEDI送受信にも対応。

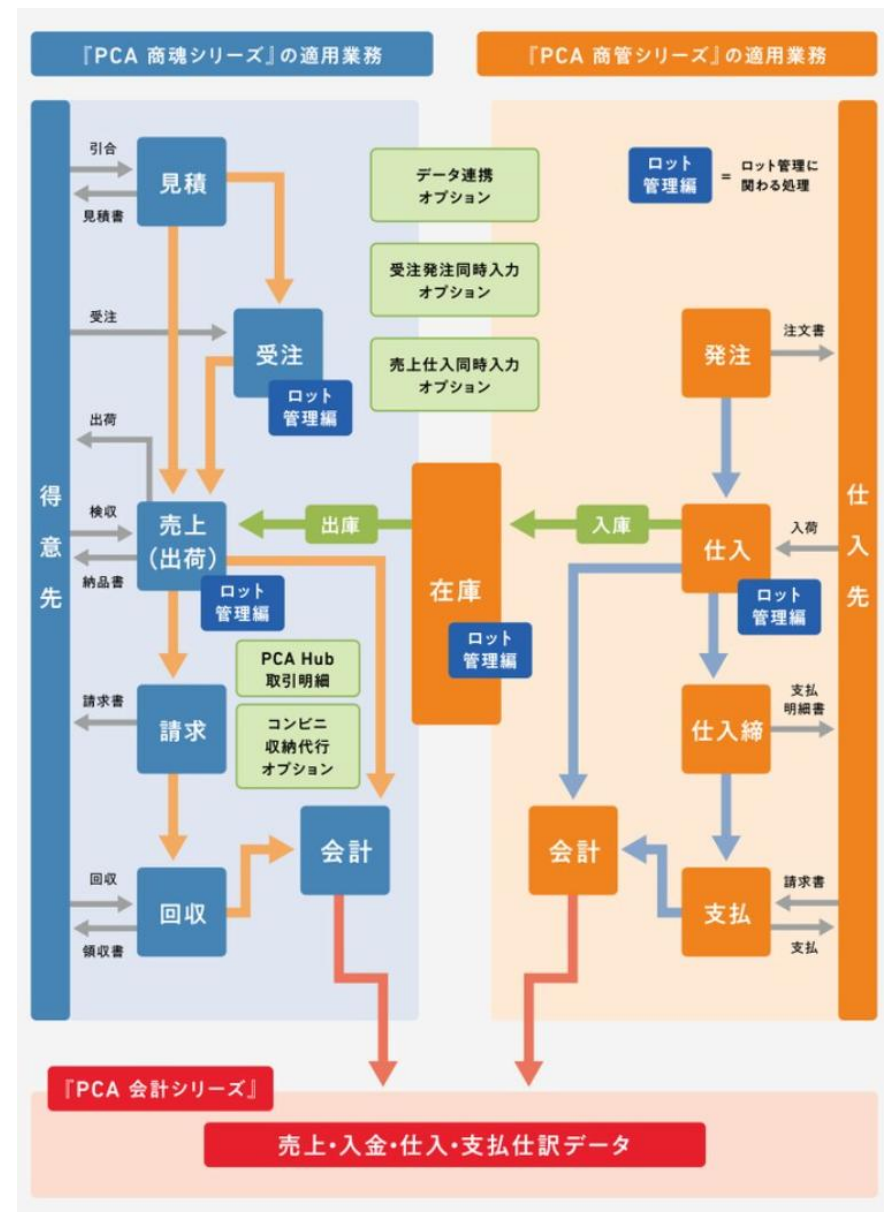
最適な連携製品をご提案します。

中小企業共通EDI認証：レベル1 業務アプリに認定

月9,000円～（税抜・定価）



<https://pca.jp/product/arch/sales-management.html>





株式会社小松鐵工所様

住所	〒321-0105 栃木県宇都宮市横田新町1-40
設立	昭和29年4月10日
資本金	1,000万円
業種	製造業
URL	https://www.komatsu-ironworks.co.jp/
業務内容	航空機生産設備、航空機組立治工具、プラント設備工事、建築装飾品、サイロ製作設置、ステンレス・アルミ構造物、第2種压力容器設計製作、熱処理治具設計製作、危険物屋外貯蔵タンク開放検査、沈殿槽、減温塔、工場設備製缶工事、水・油・薬品貯蔵タンク、製缶全般設計製作、土木工事業各種加工品、鉄塔鉄骨工事、煙突設計製作建方、リサイクルプラント加工品

導入の狙い

- ✓ 見積～請求までの情報分断をなくし、ミスと確認作業を減らしたい。
- ✓ 見積段階で原価・利益率が見える化し、収益性を判断できる状態にしたい。
- ✓ 少人数でも回る、場所を選ばない業務基盤を整えたい。



導入の効果

- ✓ PCA×kintone連携で情報がリアルタイム共有され、転記ミス・確認漏れを抑制。
- ✓ 利益率の共有と目標設定が進み、採算の合わない案件が大きく減少。
- ✓ 『PCAクラウド』で在宅対応が可能となり、事務作業が「2～3日→1～2時間」へ短縮。



△詳しくはこちら△

導入サービス：PCAクラウド 商魂・PCAクラウド 会計・PCAクラウド Web-API
kintone（サイボウズ株式会社）
※PCAクラウド 商魂にAI機能等を搭載した新サービスがPCA Arch 販売管理です

3. 会員企業関連資料 **(企業概要、製品概要、活用事例)**

⑧ 応研株式会社

大臣シリーズご紹介資料

応研 株式会社

© 2026 応研株式会社

応研株式会社

お客様と共に喜びを追求し続ける創造企業

本 社：東京（営業）／福岡（開発）

事業所：大阪／名古屋／仙台／札幌／金沢／広島／四国

- 創業 1980年11月
- 設立 1985年 4月
- 代表者 原田 明治
- 年商規模 70億0,400万円（2025年4月期）
- 従業員数 380名（2026年4月）
- 事業内容 大臣シリーズの開発・販売・保守・サポート・導入指導
- 格付認定 S&P Global Market Intelligence
日本SME格付け「aaa」20期連続取得！
（2024年12月期）



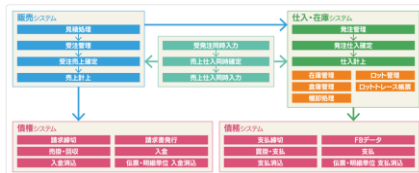
販売管理・仕入在庫管理システム

販売大臣AXの特長



機能充実

- ✓ 販売・仕入・在庫・債権・債務を統合
- ✓ ロット管理・ロケーション管理
- ✓ 受発注・売上仕入同時入力



業務自動化

- ✓ 外部システムとのデータ連携
- ✓ Web API・自動バッチ処理
- ✓ 帳票の自動集計



業種対応

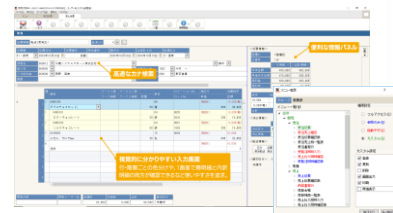
- ✓ 伝票画面の設計機能
- ✓ 帳票の設計機能
- ✓ 業種特有の計算式に対応

品名	単位	数量	単価	金額	仕入税	仕入税額	仕入税引	仕入税引率	仕入税引額	仕入税引後	仕入税引後率	仕入税引後額
りんご	個	100	100.00	10,000.00	100.00	1,000.00	100.00	10.00%	1,000.00	9,000.00	9.00%	9,000.00
りんご	個	200	200.00	40,000.00	200.00	2,000.00	200.00	5.00%	1,000.00	39,000.00	4.90%	39,000.00
りんご	個	300	300.00	90,000.00	300.00	3,000.00	300.00	3.33%	1,000.00	89,000.00	3.33%	89,000.00



コスト最適

- ✓ クラウド・オンプレが選べる
- ✓ 高セキュリティ・内部統制
- ✓ グループ会社での運用対応



人事労務システム

労務手続き

スマート大臣〈労務〉



- 入社手続き
 - 氏名変更
 - 産前休暇※
 - 退職手続き
 - 住所変更
 - 産後休暇※
 - 扶養者の追加
 - 家族情報の変更
 - 育児休暇※
 - 扶養者の削除
- ※無償アップデートにて対応予定

従業員情報

人事管理

人事大臣 NXクラウド

在職/退職証明書 労働条件通知書 など

従業員情報

給与計算

給与大臣 NXクラウド

給与計算 税/社保計算 年末調整 など

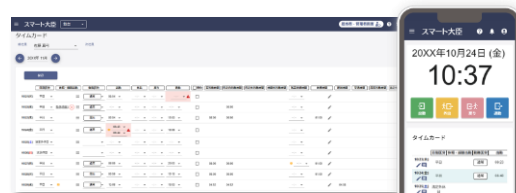
給与・賞与明細
源泉徴収票など

eLTAx/ e-Tax

給与実績
勤怠データ

勤怠管理

スマート大臣〈勤怠〉



- シフト管理
- 打刻
- 勤怠の自動集計
- ワークフロー・承認
- 休暇管理
- 残業管理

年末調整申告書の配布・回収

スマート大臣〈年調申告〉



- 給与・賞与明細書
- 源泉徴収票
- 年末調整還付明細書
- 還及差額支給明細書
- 標準報酬月額決定通知書 など

大臣シリーズ 導入事例



応研 大臣シリーズは業種・業務 特有の課題を解決します。

仏具・神具の販売管理に大臣AXを活用

データの一元管理で業務効率化&経営分析が向上

株式会社朱宮神仏具店 (山梨県甲府市/宗教用具の販売)



朱宮神仏具店は、仏壇や位牌・神棚などの宗教用具の専門店です。
IT導入補助金で『大臣AXクラウド』『販売大臣』

ペーパーレス化で診療スペースとスキマ時間を活用
クラウド利用でテレワーク実現&法改正対応も安心

医療法人社団メディデンタル (埼玉県行田市/歯科診療)



医療法人社団メディデンタルは、埼玉県で「ハートピア歯科・矯正歯科」「ハートピアデンタルオフィス」を展開する歯科医院です。
診療のための限られたスペースや時間、人材の有効活用

に、『大臣NXクラウド』『スマート大臣』によるパッ

ス化が大いに

大臣シリーズ&スマート大臣の連携で働き方改革に対応

業務効率化とともに勤怠管理が適正化できた

中本土建株式会社 (北海道厚別市)



スマート大臣で勤怠管理・明細配信・年末調整を
丸ごとペーパーレス化。業務負担が半分に

北関東陸運株式会社 (埼玉県深谷市/運送・倉庫業)



北関東陸運株式会社は、関東エリアを中心に運送・倉庫をはじめとした事業を展開しています。
2024年4月からの時間外労働規制を見据えて労働環境の改善を実施し、勤怠管理効率化のため『就業大臣』『スマート大臣』を導入。労務管理の大幅なペーパーレス化で、業務負担とコスト両方の削減に成功しました。

配信日を設定するだけで給与明細を自動配信

「給与大臣」とシームレスに連携、安心の業務改善

日産プリンス山梨販売株式会社 (山梨県甲府市/自動車の販売・点検)



日産プリンス山梨販売は、日産の自動車、新車から中古車まで販売・点検を行うディーラーです。
1999年より『給与大臣』を長年ご愛用いただいている

クラウド会計&証憑のペーパーレス化で業務改革
電子帳簿保存法を見据えてDX推進

社会福祉法人 三井記念病院 (東京都千代田区/医療・特別養護老人ホーム)



三井家の寄付により開院し、生活困窮者へ無料治療を行う「三井慈善病院」から趣旨を受け継いで以来、三井記念病院は一貫して社会福祉の精神のもと、患者一人ひとりの立場に立ちながら最善の医療の実践に努めています。
大臣シリーズで会計業務のクラウド化、証憑保管のペーパーレス化を実現。業務改革のための積極的な取り組みが傾きました。



大臣NX・AX シリーズ



イトアンド株式会社

『大臣エンタープライズ 販売管理』
事業部別のシステムを短期間

松尾製菓株式会社



チロルチョコ株式会社/松尾製菓株式会社

10年試算で6,000万円のコストダウンの見通し
製菓業界独自システム
「e-お菓子ネット」にも柔軟に対応



大臣エンタープライズ シリーズ

応研株式会社

東京 〒151-0053 東京都渋谷区代々木2丁目27-12 応研新宿ビル
福岡 〒810-0001 福岡市中央区天神4丁目8-9 応研ビル
札幌 〒060-0005 札幌市中央区北五条西6丁目2-2 札幌センタービル
仙台 〒980-0013 仙台市青葉区花京町1丁目1-20 花京院スクエア
金沢 〒920-0024 金沢市西念4丁目18-40 N・Yビル
名古屋 〒461-0005 名古屋市中区東桜1丁目1-1 アーバンネット名古屋ネクスタビル
大阪 〒530-0005 大阪市北区中之島2丁目3-18 中之島フェスティバルタワー
広島 〒730-0021 広島市中区胡町4-21 朝日生命胡町ビル
四国 〒790-0003 松山市三番町6丁目8-1 太陽生命松山ビル

TEL.03-3299-0789 FAX.03-3299-0707
TEL.092-715-2789 FAX.092-735-1821
TEL.011-221-5567 FAX.011-221-5568
TEL.022-224-3155 FAX.022-224-4230
TEL.076-233-7608 FAX.076-233-7604
TEL.052-228-4800 FAX.052-228-4801
TEL.06-6205-2000 FAX.06-6205-2020
TEL.082-248-2021 FAX.082-248-2071
TEL.089-998-2472 FAX.089-998-2662